



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-b-to-b-senior-f-h-5>

Commercial Terrain B to B Senior F/H

Description

Le développement des produits de formation vous intéresse, vous souhaitez aller à la rencontre de nos clients et prospects. C'est un beau challenge commercial qui vous attend et nous serons là pour vous accompagner!

Notre centre de Sainte-Croix-en-Plaine (68) recherche un Commercial Terrain B to B Senior F/H en CDI

Vos missions :

Développement des ventes et des marges

- Vendre les sessions de formation programmées pour assurer un taux de remplissage optimal et plus particulièrement sur les sessions longues
- Vendre les produits de la formation continue et accompagner les clients sur les financements adaptés
- Transformer les opportunités de vente apportées par les campagnes marketing nationales et locales
- Fidéliser les clients actuels et développer le portefeuille par le cross selling sur le top 50
- Prospecter la clientèle « entreprises » et acquérir de nouveaux clients à potentiel sur le top 10 des secteurs clients
- Développer et proposer des solutions adaptées
- Développer la collecte de la taxe d'apprentissage
- Déployer localement les accords nationaux Grands Comptes

Mise en oeuvre et suivi des activités commerciales

- Mettre en oeuvre et suivi des plans d'action commerciale
- Coordonner les actions commerciales avec le conseiller client du centre
- Renseigner et mettre à jour le logiciel d'exploitation (contacts, comptes rendu de rdv)
- Assurer la veille concurrentielle active et les remontées des informations

Représentation et participation aux activités du Groupe Promotrans

- Partager d'information sur les opportunités et contacts à potentiel national
- Être force de proposition et alimentation sur les bonnes pratiques commerciales
- Représenter le Groupe PROMOTRANS et participer aux promotions de l'apprentissage sur les salons professionnels et étudiants

Grâce à un parcours d'intégration dédié aux fonctions commerciales et un accompagnement individualisé, nos offres et techniques de vente n'auront plus aucun secret pour vous!

Qualifications

Organisme employeur
PROMOTRANS

Type de poste
Temps plein

Secteur
FORMATION CONTINUE
D'ADULTES

Lieu du poste
68295, STE CROIX EN PLAINE,
STE CROIX EN PLAINE, France

Date de publication
3 janvier 2026 à 12:03

Valide jusqu'au
02.02.2026

- De formation Bac+5, à dominante commerciale, vous avez une solide expérience sur un poste similaire.
- Vous maîtrisez des techniques de vente produits en B to B
- Vous avez un sens aigu de la négociation, notamment sur les prix, et une capacité à vendre et négocier dans un environnement concurrentiel
- Vous avez un excellent relationnel et êtes capable de vous adresser à des profils de clients variés (dirigeants, DRH, Responsable d'exploitation, entreprises familiales...)
- Vous avez le goût du terrain et du challenge et une forte culture orientée résultats
- Vous êtes à l'écoute de vos clients et sensible à leurs besoins et à leurs attentes
- Vous êtes tenace, énergique et persévérant.e
- Vous appréciez travailler en équipe (avec les autres commerciaux) et en transverse avec les différents services de l'entreprise
- Vous avez appétence forte pour l'animation des réseaux sociaux

Ce que le Groupe Promotrans propose :

- Rémunération fixe comprise entre 32,5KEUR et 36,4KEUR sur 13 mois
- Rémunération variable annuelle versée trimestriellement : 9KEUR si objectifs atteints à 100% et possibilité d'effets boosters!
- Domaine d'activité prometteur et porteur de valeurs
- Culture conviviale dans un Groupe à taille humaine
- Rejoindre des équipes dynamiques et soudées
- Participer à des projets enthousiasmants
- Acquérir de nouvelles compétences
- Accompagnement pour évoluer dans l'entreprise
- Mobilité géographique possible sur nos 40 implantations
- Prime de participation & d'intéressement
- Plan d'Epargne Entreprise avantageux
- Compte Epargne-Temps
- Garantie Frais de santé pris en charge à hauteur de 70% par l'employeur
- Garantie Prévoyance prise en charge à 100%
- 14 Jours RTT
- Titres Restaurants pris en charge à 60% par le Groupe Promotrans
- Dispositif de cooptation avec prime de 1000EUR
- CSE proposant des activités sur l'ensemble du territoire

« À compétences égales, priorité aux travailleurs handicapés et autres bénéficiaires de l'obligation d'emploi de l'article L. 5212-2 du Code du travail »