



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-btob-42-f-h>

Commercial terrain BtoB 42 F/H

Description

Pourquoi nous rejoindre ?

- **Un rôle stratégique** : des rendez-vous ciblés pour booster votre prospection et la liberté de faire la différence sur le terrain.
- **Un portefeuille à développer** : fidélisez vos clients et détectez de nouvelles opportunités.
- **Un soutien technique solide** : autonomie sur vos ventes, appuyée par nos Chefs de Projet pour les dossiers complexes.

=> Votre cible : les **TPE/PME de la Loire**.

=> Votre mission : **chasser, conquérir et développer** votre portefeuille.

Organisme employeur

ELAN

Type de poste

Temps plein

Secteur

RÉPARATION D'ORDINATEURS
ET D'ÉQUIPEMENTS
PÉRIPHÉRIQUES

Lieu du poste

42071, LE COTEAU, LE COTEAU,
France

Date de publication

26 décembre 2025 à 10:03

Valide jusqu'au

25.01.2026

Votre rôle au quotidien :

- **Transformer les opportunités en succès** : nos chargés de prospection sont là pour vous épauler : ils vous ouvrent certaines portes en vous fournissant une partie de rendez-vous ciblés... À vous de convertir chaque rencontre en partenariat gagnant.
- **Développer et fidéliser** : détecter de nouveaux besoins, proposer des évolutions et transformer vos clients en ambassadeurs.
- **Élargir votre réseau** : identifier des opportunités, ouvrir des portes et préparer les projets futurs.
- **Négocier et conclure avec brio** : mener vos échanges jusqu'au closing avec conviction, écoute et efficacité.
- **Innover et collaborer** : partager vos idées, challenger nos méthodes et contribuer activement à la croissance d'ELAN.

Qualifications

Le profil que nous recherchons :

Vous avez l'âme d'un **chasseur** et êtes animé(e) par le **challenge** :

- Vous êtes **proactif(ve)** en prospection.
- Vous savez **closer rapidement** et gérer tout le cycle de vente.
- Vous faites preuve de **résilience** : un refus ne vous arrête pas, il vous motive.
- Vous êtes **autonome, orienté(e) résultats et attentif(ve)** à vos KPIs.
- Vous maîtrisez l'art de la **négociation et de la persuasion**.
- Vous êtes **adaptable**, doté(e) d'une **bonne communication** et d'une **écoute active**.
- Et surtout... vous avez un **esprit conquérant** : chaque objectif est un défi à relever.

Bac+2 minimum en commerce/marketing/gestion d'affaires

Expérience confirmée en vente BtoB terrain

Connaissance du tissu économique local = un vrai plus

Connaissances dans le domaine de l'IT (c'est un vrai plus, pas un impératif)

Curiosité pour les nouvelles technologies (inutile d'être expert(e), mais motivé(e) et curieux(se), ça oui !)

La vie chez ELAN

- Une PME où il fait bon vivre : locaux lumineux, cuisine équipée, terrasse ensoleillée... et une ambiance conviviale.
- Du collectif : babyfoot, pétanque, panier de basket, teambuilding... ici, on cultive l'esprit d'équipe.
- Des avantages motivants : prime de partage de la valeur, CE externalisé, formations régulières.
- Un management participatif : écoute, confiance et implication de chacun.
- Une culture de l'innovation : on teste, on évolue, on avance ensemble.
- Un onboarding sur-mesure : pour vous sentir à votre place dès le premier jour.

Les infos clés de notre offre

- CDI – Poste itinérant
- Basé au siège au **Coteau** (42120)
- Rémunération brute annuelle : 30k€ fixe + variable non plafonné
- Télétravail partiel possible
- Véhicule + carte essence
- PC portable & smartphone
- Mutuelle entreprise prise en charge à 50 %
- Poste ouvert aux personnes en situation de handicap

Chez ELAN, nous croyons que la **diversité des parcours et des talents** est une richesse. C'est dans la singularité de chacun que naissent l'**innovation** et la **performance**.

Le process de recrutement

1. **Préqualification téléphonique** : faisons connaissance !
2. **Entretien RH** : échange sur votre parcours, vos envies et vos motivations.
3. **Entretiens Commerce** : exploration de vos compétences, mise en situation, présentation du payplan.
4. **Échange final** : validation des conditions et promesse d'embauche.

À chaque étape, nous faisons preuve de **transparence et de proximité**.

Ici, vous êtes **acteur(rice) de votre réussite**. Votre talent, votre stratégie et votre énergie font la différence.

Prêt(e) à relever le challenge ?

Postulez en 2 minutes et discutons ensemble !

Vous avez lu l'offre jusqu'au bout (merci à vous !) mais vous ne comptez pas postuler ?

Dites-nous pourquoi en répondant à ce mini questionnaire (30 secondes, vraiment.)

C'est 100 % anonyme (à moins que vous ne choisissiez l'inverse) et ça nous aide

à nous améliorer.

<https://forms.office.com/e/JdidRu4pX6>