



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-btob-a-gap-hautes-alpes-05-f-h>

## Commercial Terrain BtoB à Gap – Hautes-Alpes (05) – F/H

### Description

En tant que Commercial(e) Web chez Local.fr, vous assurez la prospection et la conquête de nouveaux clients, exclusivement des professionnels (TPE/PME) dans le but de commercialiser nos solutions web sur l'ensemble du département des Hautes-Alpes.

### VÉRITABLE PROFESSIONNEL(LE) DE LA PROSPECTION, VOTRE QUOTIDIEN CONSISTE A :

- Rechercher les contacts de nos futurs partenaires, et prospecter par téléphone et sur le terrain
- Assurer les rendez-vous prospects en respectant la méthode de vente Local.fr,
- Renseigner notre CRM avec les informations et les documents nécessaires à la création des différents produits.
- Développer et entretenir la satisfaction de nos clients via des rendez-vous de suivi et des conseils sur leur communication digitale.

**Organisme employeur**  
Local.fr

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL EN RELATIONS  
PUBLIQUES ET  
COMMUNICATION

**Lieu du poste**  
05061, GAP, France

**Salaire de base**  
30000 € - **Salaire de base**  
82000 €

**Date de publication**  
30 octobre 2025 à 14:04

**Valide jusqu'au**  
29.11.2025

### Qualifications

- Minimum **2 ans d'expérience** en vente BtoB ou BtoC, avec une forte attirance pour la prospection téléphonique et terrain.
- **Un dynamisme commercial**, une forte ténacité et le sens du relationnel, de la directivité et de l'autonomie.
- **Le goût du challenge**, l'envie de relever de nombreux défis et un intérêt pour le domaine du digital.

### NOUS VOUS OFFRONS POUR VOUS AIDER À PROSPÉRER :

- Un package attractif : Un CDI avec un salaire fixe + variable déplafonné (3500€ b/mois en moyenne en 2024).
- Dès l'embauche : un véhicule de fonction + carte essence + iPhone + MacBook.
- Une formation complète (parcours initial de 2 semaines + suivi continu).
- Des avantages sociaux : mutuelle + prévoyance + RTT + Comité social et économique.
- Une partie de vos rendez-vous fournie par nos call centers partenaires.
- Une semaine de travail du lundi au vendredi.
- Une ambiance dynamique et conviviale et des challenges réguliers.