



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-btob-a-jonzac-charente-maritime-17-f-h>

Commercial Terrain BtoB à Jonzac – Charente-Maritime (17) – F/H

Description

En tant que Commercial(e) Web chez Local.fr, vous assurez la prospection et la conquête de nouveaux clients, exclusivement des professionnels (TPE/PME) dans le but de commercialiser nos solutions web sur l'ensemble du département de la Charente-Maritime.

VÉRITABLE PROFESSIONNEL(LE) DE LA PROSPECTION, VOTRE QUOTIDIEN CONSISTE A :

- Rechercher les contacts de nos futurs partenaires, et prospecter par téléphone et sur le terrain
- Assurer les rendez-vous prospects en respectant la méthode de vente Local.fr,
- Renseigner notre CRM avec les informations et les documents nécessaires à la création des différents produits.
- Développer et entretenir la satisfaction de nos clients via des rendez-vous de suivi et des conseils sur leur communication digitale.

Organisme employeur
Local.fr

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL EN RELATIONS
PUBLIQUES ET
COMMUNICATION

Lieu du poste
17197, JONZAC, JONZAC, France

Salaire de base
30000 € - **Salaire de base**
82000 €

Date de publication
30 octobre 2025 à 14:04

Valide jusqu'au
29.11.2025

Qualifications

- Minimum **2 ans d'expérience** en vente BtoB ou BtoC, avec une forte attirance pour la prospection téléphonique et terrain.
- **Un dynamisme commercial**, une forte ténacité et le sens du relationnel, de la directivité et de l'autonomie.
- **Le goût du challenge**, l'envie de relever de nombreux défis et un intérêt pour le domaine du digital.

NOUS VOUS OFFRONS POUR VOUS AIDER À PROSPÉRER :

- Un package attractif : Un CDI avec un salaire fixe + variable déplafonné (3500€ b/mois en moyenne en 2024).
- Dès l'embauche : un véhicule de fonction + carte essence + iPhone + MacBook.
- Une formation complète (parcours initial de 2 semaines + suivi continu).
- Des avantages sociaux : mutuelle + prévoyance + RTT + Comité social et économique.
- Une partie de vos rendez-vous fournie par nos call centers partenaires.
- Une semaine de travail du lundi au vendredi.
- Une ambiance dynamique et conviviale et des challenges réguliers.