



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-btob-a-nimes-gard-30-f-h>

Commercial Terrain BtoB à Nîmes – Gard (30) F/H

Description

Etre commercial(e) web chez Local.fr, c'est rechercher de nouveaux partenaires sur le terrain : **uniquement des professionnels, des TPE/PME !**

Véritable professionnel(le) de la prospection, vous assurez la conquête de nouveaux clients de A à Z jusqu'à la commercialisation des solutions Web de notre entreprise auprès des professionnels du secteur de Nîmes et plus largement sur l'ensemble du département du Gard (30).

Votre quotidien sera rythmé par :

- La prospection téléphonique et terrain ;
- La recherche de contacts de futurs partenaires ;
- La réalisation de rendez-vous pris lors de votre prospection en respectant la méthode de vente Local.fr ;
- Le renseignement de notre CRM avec les informations et les documents nécessaires à la création des différents produits.

La satisfaction client est également indispensable à vos yeux ; vous développez les relations clients en :

- Assurant des contacts réguliers.
- Organisant des rendez-vous de suivi.
- Conseillant le client, notamment sur les actions permettant d'améliorer l'efficacité de sa communication digitale.
- Développant nos campagnes de parrainage auprès de nos partenaires existants.

Qualifications

VOUS VOUS RECONNAISSEZ DANS CES FONCTIONS ET VOUS POSSEDEZ :

- Une expérience réussie en **vente en cycle court, minimum 2 années** (B2B ou B2C) et une maîtrise de la prospection téléphonique/physique.
- **Une forte sensibilité pour la communication digitale** et les nouvelles technologies. Vous utilisez votre expertise pour répondre efficacement aux besoins des clients et orientez vos prospects vers la solution la plus adaptée à leurs besoins.
- **Un dynamisme commercial**, sens du relationnel, directivité, autonomie et ténacité afin de développer une carrière chez local.fr.
- **Le goût du challenge** et l'envie de relever de nombreux défis.

Organisme employeur

Local.fr

Type de poste

Temps plein

Secteur

ÉDITION DE RÉPERTOIRES ET DE FICHIERS D'ADRESSES

Lieu du poste

30189, NIMES, NIMES, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

3 janvier 2025 à 20:03

Valide jusqu'au

02.02.2025

NOUS VOUS OFFRONS POUR VOUS AIDER À PROSPÉRER :

- **Un package attractif** : En plus d'un contrat à durée indéterminée, une rémunération motivante brute mensuelle de 3 500 euros **à objectifs atteints** et dépassant les 8 000 euros pour les plus performants (fixe + variable non plafonné avec un minimum garanti sur les 2 premiers mois !)
- **Des challenges réguliers** avec à la clé des voyages, des primes de performance, des cadeaux high-tech...
- Des outils pour travailler dans les meilleures conditions : **Un véhicule de fonction dès votre embauche** avec carte essence + iPhone + MacBook + remboursement des frais.
- **Un parcours d'intégration complet et une formation sur mesure** : Deux semaines de formation initiale, ainsi qu'un accès à notre plateforme e-learning Local Academy dédiée à nos méthodes de vente, nos produits et nos outils d'aide à la vente. Vous bénéficierez d'un accompagnement de nos managers pour **une formation continue** sur les premiers mois de votre intégration.
- **Et en plus** :
 - Des avantages sociaux (mutuelle + prévoyance + RTT + Comité social et économique).
 - L'appui de nos centres d'appel pour la prise d'une partie de vos rendez-vous.
 - Et le plaisir de tous nous retrouver lors de notre convention annuelle le temps d'un week-end.