



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-btob-distri-auto-f-h-3>

Commercial Terrain btob – Distri Auto F/H

Description

Talents Commerciaux, cabinet de recrutement spécialisé en Commerce et Marketing, vous propose régulièrement des offres d'emploi ciblées sur ces métiers.

Dans le cadre de son expansion, notre client, acteur industriel du secteur automobile en forte croissance recherche son/sa commercial(e) terrain pour son portefeuille à fort potentiel – Département 31.

Rattaché(e) au Directeur Commercial France, vous aurez pour responsabilités de :

- * Prospective et développer un portefeuille de clients BtoB (distributeurs, centres auto, concessions, transporteurs poids lourds, industrie, etc.)
- * Animer et fidéliser vos clients sur votre zone géographique (1 à 2 départements)
- * Réaliser des démonstrations produit (machine de présentation fournie)
- * Atteindre vos objectifs de conquête et de chiffre d'affaires
- * Assurer un reporting régulier de votre activité

Organisme employeur

Talents Commerciaux

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

31555, TOULOUSE, TOULOUSE, France

Salaire de base

25000 € - Salaire de base
45000 €

Date de publication

28 septembre 2025 à 09:05

Valide jusqu'au

27.10.2025

Qualifications

- * Vous justifiez d'une PREMIÈRE EXPÉRIENCE COMMERCIALE TERRAIN (idéalement 1 an minimum) ou vous sortez d'une ALTERNANCE RÉUSSIE EN PROSPECTION DIRECTE
- * Dynamique, persévérant(e), vous aimez convaincre et relever des challenges
- * Vous appréciez le contact client et êtes reconnu(e) pour votre fiabilité et votre sourire
- * Vous êtes mobile, à l'aise dans les déplacements et motivé(e) pour grandir dans un environnement concurrentiel
- *

FIXE : 2 200EUR BRUT/MOIS (~ 1 650EUR net), évolutif à 2 550EUR BRUT/MOIS (~ 1 950EUR net) après 6 mois si objectifs atteints

- * VARIABLE ATTRACTIF DÈS LE 1ER EURO VENDU (commissions 2,5 % à 10 % selon typologie client, cumulées et déplafonnées)
- * Nombreuses primes mensuelles et trimestrielles (nouveaux clients, implantation de gamme, savoir-être, etc.)
- * Package global estimé entre 35 ET 45 KEUR LA PREMIÈRE ANNÉE
- * Véhicule de fonction (break automatique 5 places) utilisable

personnellement, carte essence, télépéage

* Outils fournis : PC, téléphone, imprimante portable

* Mutuelle (50 %) + indemnités repas (18 EUR/jour) + package hôtel
si besoin

* Formation initiale d'une semaine + accompagnement terrain