



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-btob-f-h-12>

Commercial terrain BtoB F/H

Description

Notre client, **entreprise spécialisée dans le domaine des systèmes d'impression et de la gestion documentaire**, recherche, dans le cadre de son développement, un(e) :

Commercial terrain BtoB (H/F)
CDI – VALENCIENNES (59) – A PARTIR DE 30K

Sous la responsabilité du Chef des ventes, **votre objectif sera de fidéliser et développer un portefeuille de clients PME/PMI** sur votre **secteur**. Pour y parvenir, vous bénéficierez d'une formation, d'un vaste catalogue d'offres innovantes avec une gamme complète de multifonctions vous permettant de répondre à chacun des besoins de vos clients.

A ce titre, vos principales missions seront les suivantes :

- Développer le portefeuille client en réalisant la **prospection** physique et téléphonique
- Mener les rendez-vous de découverte et mettre en oeuvre votre **argumentaire commercial**
- Assurer le **closing d'affaires** sur l'ensemble des **solutions et services** (matériel, solutions)
- Anticiper les résiliations et les **renouvellements de contrats**
- Maintenir et pérenniser votre **parc clients** existant

Qualifications

Vous êtes issu(e) d'une formation avec une spécialisation commerciale ou équivalente et justifiez d'une **expérience commerciale** en B to B.

Doté(e) d'un **tempérament de chasseur** et d'une forte capacité de **persuasion**, vous faites preuve de détermination, de motivation et d'un goût prononcé pour les défis.

Que vous disposiez d'une **première expérience** et souhaitiez développer vos compétences au sein d'un grand groupe, ou que vous soyez un(e) **professionnel(le) confirmé(e)** à la recherche d'un nouveau défi, ce poste vous offrira un **environnement propice à la progression et à l'épanouissement**.

Organisme employeur
NEXTGEN RH

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
59606, VALENCIENNES,
VALENCIENNES, France

Salaire de base
30000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication
15 octobre 2025 à 15:10

Valide jusqu'au
14.11.2025

Enfin, vos excellentes qualités relationnelles et votre sens du service client seront des atouts essentiels pour réussir dans cette fonction.

Cadre contractuel et avantages :

- **Rémunération** : Salaire fixe + variable dé plafonné + bonus garanti les 3 premiers mois
- **Équipements fournis** : Véhicule de fonction, carte carburant + télépéage, tickets restaurants, ordinateur, téléphone.
- **Avantages sociaux attractifs** : mutuelle famille, primes intéressement, CSE, etc.
- **Intégration** : Parcours d'intégration structuré, avec formations et accompagnement sur le terrain pour une prise de poste optimale.

Vous êtes prêt(e) à relever ce défi et contribuer au développement de solutions innovantes pour vos clients ? Postulez !

Processus de recrutement :

NEXTGEN RH, cabinet de chasse de tête multispécialiste, vous accompagne tout au long du processus de recrutement à travers une approche fondamentalement humaine : un seul interlocuteur tout au long du process.

- 1/ Échange téléphonique avec votre chargé de recrutement
- 2/ Entretien avec votre chargé de recrutement
- 3/ Entretiens chez notre client