



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-btoc-f-h-4>

## Commercial Terrain BtoC F/H

### Description

#### DEFINITION DES TACHES

Pour développer l'activité B2C, vos missions seront les suivantes :

- \* Prospecter, en porte-à-porte et en point de vente, en équipe, pour conquérir de nouveaux et nouvelles client·e·s sur le terrain,
- \* Présenter l'entreprise et ses offres/services,
- \* Informer les prospects selon les besoins exprimés,
- \* Réaliser des devis de souscription afin de développer la clientèle,
- \* Accompagner et conseiller vos client·e·s en ce qui concerne les économies d'énergie et les écogestes dans une démarche qualitative et de fidélisation,
- \* Identifier leurs besoins clients, et y répondre,
- \* Véhiculer les valeurs et la culture de l'entreprise.
- \* Reporter vos résultats auprès de votre Team Leader.

#### COMPETENCES REQUISSES

- \* Vous disposez idéalement d'une première expérience sur des fonctions commerciales itinérantes (dans l'énergie, l'immobilier, les télécoms, la sécurité, etc...) et/ou de contact auprès des particuliers (ex : recruteur de donateur ou vente en magasin).
- \* Que vous ayez de l'expérience ou non, votre motivation pour le projet fera toute la différence ! Vous avez une véritable appétence pour l'énergie verte, et croyez fermement en la transition énergétique.

### Qualifications

#### PROFIL RECHERCHE

Ce poste est fait pour vous si...

- \* Vous avez une réelle appétence pour la prospection terrain et le contact client.
- \* Vous aimez avoir des échanges honnêtes et significatifs, qui permettent aux clients de faire des choix éclairés.
- \* Vous êtes persévérant, plein·e d'énergie, et disposez d'un fort esprit d'équipe.
- \* Vous êtes reconnus pour votre capacité d'écoute et à créer du lien.
- \* Vous aimez être challengé·e et relever les défis !

Surtout, si vous recherchez une opportunité où vos valeurs humaines, éthiques et écologiques seront promues et valorisées, ce poste est fait pour vous !

#### REMUNERATION ET AVANTAGES

- \* Rémunération fixe garantie : entre 24k-30kEUR, selon profil et expérience (soit entre 2000EUR et 2500EUR brut mensuel)
- \* Variable : 10kEUR/an (sur la base d'indicateurs qualitatifs et quantitatifs)

### Organisme employeur

GR INTERIM & RECRUTEMENT 1

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

### Lieu du poste

80021, AMIENS, AMIENS, France

### Salaire de base

25000 € - Salaire de base  
40000 €

### Date de publication

4 janvier 2025 à 10:03

### Valide jusqu'au

03.02.2025

- \* Contrat : Cadre horaire – 36.5h/semaine
- \* RTT : 9 jours/an
- \* Tickets restaurants : 10EUR par jour
- \* Remboursement des transports : 75%
- \* Excellente mutuelle (axée sur les pratiques bien être)
- \* Voiture mise à disposition de l'équipe
- \* Offre tarifaire pour les collaborateurs clients
- \* Nombreuses possibilités d'évolution en interne et de mobilités géographiques

REF : PSO/COMTA/0724