



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-chef-de-secteur-materiel-educatif-essonne-91-f-h-3>

Commercial Terrain / Chef de Secteur – Matériel éducatif Essonne (91) F/H

Description

Description

PICHON recrute aujourd’hui son futur **Commercial Terrain F/H** pour le département de l’Essonne (91).

Poste orienté « terrain et proximité clients », pas de découchage à prévoir au vue de la zone confiée.

Missions

Rattaché au Responsable des Ventes et au sein d’une équipe de 35 commerciaux terrains répartis sur toute la France, vous êtes l’ambassadeur de la marque contribuez à la croissance de votre secteur :

- **Gérer et développer** le portefeuille de collectivités confié.
- **Promouvoir** les solutions technologiques : accompagner notamment les clients dans l’utilisation du site de commandes en ligne.
- **Prospecter** activement de nouveaux clients et détecter leurs besoins.
- **Planifier** vos tournées et vos rendez-vous en toute autonomie.
- **Fidéliser** vos clients en construisant une relation de proximité et de confiance.
- **Suivre et analyser** vos résultats (reporting), et faire remonter les informations terrain (marchés, concurrence, attentes clients).
- **Participer** aux événements commerciaux et réunions d’équipe pour partager vos expériences.

Package

Rémunération attractive, composée d’un fixe et d’un variable motivant (primes trimestrielles et annuelles)

Voiture de fonction + carte essence et télépéage, ainsi que les avantages sociaux proposés par le groupe.

Statut cadre au forfait 214 jours (entre 13 et 15 RTT/an)

EFFEKTIV est un cabinet de recrutement basé à Lyon, nous sommes fiers et avons plaisir à accompagner PICHON dans ses recrutements. EFFEKTIV garantit évidemment la confidentialité de toutes les candidatures reçues.

Les plus

- Une **entreprise en pleine modernisation**, à taille humaine, intégrée à un groupe solide.
- Une **équipe engagée** dans une dynamique de changement et de conquête.
- Une **culture centrée client**, où la performance rime avec proximité et innovation.
- Un **parcours d’intégration complet** (formations au siège, doublons, accompagnement du Manager ...)
- Un poste permettant d’avoir un vrai **équilibre vie pro/ vie perso**

Organisme employeur
EFFEKTIV

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
91228, EVRY
COURCOURONNES, EVRY
COURCOURONNES, France

Salaire de base
35000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication
28 octobre 2025 à 20:05

Valide jusqu’au
27.11.2025

Qualifications

- De formation commerciale ou équivalente, avec une première expérience significative en développement commercial terrain.
- Doté d'un sens aigu de la relation client et d'une vraie capacité à convaincre, vous êtes curieux et à l'aise pour expliquer et promouvoir nos produits et nos services.
- Autonome et organisé, vous savez planifier, prioriser et tenir vos engagements.
- A l'aise avec le traitement des données (Excel, tableaux de suivi ...)