



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-en-assurances-lyon-nord-f-h>

## Commercial terrain en Assurances Lyon Nord F/H

### Description

Description de l'entreprise

Gan Prévoyance, filiale du Groupe Groupama, est une entreprise à taille humaine spécialisée depuis plus de 70 ans dans le domaine de l'assurance de personnes et qui fait de la satisfaction clients sa priorité.

Missions

Etre conseiller de Gan Prévoyance c'est quoi ?

C'est accompagner nos clients professionnels et particuliers tout au long de leur vie, en leur proposant des solutions personnalisées (individuelles et collectives) dans les domaines de la prévoyance, la retraite, la santé, l'épargne et l'immobilier locatif.

Description de la mission

Commercial dans l'âme ? Vous êtes à la recherche de sens dans votre travail ? Ne cherchez plus et continuez à lire notre offre !

Au-delà de notre chiffre d'affaires, nos parts de marché, de notre nombre de clients... (Informations que vous trouverez aisément sur le web), nous désirons vous parler du projet d'entreprise que nous pourrions partager ensemble...

Notre mot d'ordre : la satisfaction de nos clients ! Disposant d'une gamme de produits complète en protection sociale, nous vous confions un portefeuille clients à rencontrer, conseiller et à fidéliser. Dans ce métier, il est important d'instaurer une relation de confiance et privilégiée avec vos clients pour les accompagner dans la protection de leur famille et la réalisation de leurs projets.

Mais pas que : vous devez conquérir de nouveaux clients : prospection terrain, phoning, évènements, réseaux sociaux... une palette de possibilité que vous mettrez en œuvre selon votre stratégie de développement.

Vous vous demandez comment s'organisent vos journées ? Vous travaillez de manière autonome, en étroite collaboration avec votre manager. Nous vous confions un secteur géographique bien défini, proche de chez vous, donc inutile de faire des km et km pour trouver vos clients. Montrez que vous êtes là et devenez le véritable référent Gan Prévoyance de la zone !

Pour y arriver, pas d'inquiétude ! Que vous veniez de l'assurance ou pas, vous bénéficieriez d'une formation complète alliant théorie (6 semaines en résidentiel : nourris, logés) et mise en pratique sur le terrain avec votre manager.

Il nous manque un point important n

**Organisme employeur**

CARREVOLUTIS

**Type de poste**

Temps plein

**Secteur**

PROGRAMMATION

INFORMATIQUE

**Lieu du poste**

69381, LYON 01, LYON, France

**Date de publication**

23 septembre 2025 à 09:07

**Valide jusqu'au**

23.10.2025

## **Qualifications**

Profil recherché

Nous rejoindre

Ce sont nos clients qui nous incitent à toujours rechercher les meilleurs collaborateurs.

Chez Gan Prévoyance, la personnalité, l'état d'esprit et la volonté d'engagement sont des critères fortement privilégiés. Priorité à l'agilité et au potentiel !

C'est particulièrement vrai pour le métier de commercial terrain en assurances. L'entreprise est aussi attentive aux candidats ayant déjà réussi dans le métier qu'à des candidats avec un tempérament de vendeur(se) et prêts pour une nouvelle aventure.

Notre processus de recrutement :

- Un échange téléphonique pour discuter de nos attentes respectives
- Un entretien RH en visio
- Un entretien avec votre futur manager