



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-en-assurances-orleans-f-h-2>

Commercial terrain en Assurances (Orléans) F/H

Description

Description de l'entreprise

Gan Prévoyance, filiale du Groupe Groupama, est une entreprise à taille humaine spécialisée depuis plus de 70 ans dans le domaine de l'assurance de personnes et qui fait de la satisfaction clients sa priorité.

Missions

Commercial dans l'âme ? A la recherche d'un cadre de travail bienveillant et stimulant ? Ne cherchez plus et continuez à lire notre offre !

Votre poste

Être commercial terrain en Assurances chez Gan Prévoyance, c'est quoi ?

C'est un métier qui a du sens : il s'agit de jouer un véritable rôle de conseiller en prévoyance. C'est accompagner nos clients professionnels et particuliers tout au long de leur vie, en leur proposant des solutions personnalisées (individuelles et collectives) dans les domaines de la prévoyance, la retraite, la santé, l'épargne et l'immobilier locatif.

Ce qui vous attend

- Nous vous confions un portefeuille clients à rencontrer, conseiller et à fidéliser. Dans ce métier, il est important d'instaurer une relation de confiance et privilégiée avec vos clients pour les accompagner dans la protection de leur famille et la réalisation de leurs projets.
- Vous devez conquérir de nouveaux clients : prospection terrain, phoning, évènements, réseaux sociaux... une palette de possibilités que vous mettez en œuvre selon votre stratégie de développement.
- Un cadre de travail structuré au sein duquel vous apportez vos idées pour améliorer la satisfaction client.

Votre équipe

Vous travaillez de manière autonome et vous évoluez au sein d'une équipe de 4 conseillers dans l'équipe de Clémence LEMOINE, manager commercial.

Qualifications

Profil recherché

Organisme employeur
CARREVOLUTIS

Type de poste
Temps plein

Secteur
PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste
45234, ORLEANS, ORLEANS,
France

Date de publication
21 octobre 2025 à 09:08

Valide jusqu'au
20.11.2025

Ce que vous allez aimer chez Gan Prévoyance

Nous vous proposons...

- Une rémunération motivante, non plafonnée, fondée sur la performance commerciale, avec un fixe et la prise en charge des frais kilométriques.
- Des outils de travail performants qui vous permettent d'aller jusqu'à la signature électronique : fini les dossiers papier à rallonge, les pertes de documents ...
- Grâce à notre formation de 9 semaines alliant théorie et pratique, vous deviendrez un vrai spécialiste de la protection sociale !
- Un emploi du temps flexible et un job à proximité de votre domicile – inutile de faire des km pour trouver vos clients. Devenez le véritable référent Gan Prévoyance de votre zone en capitalisant sur votre connaissance du secteur et votre réseau relationnel !
- Divers avantages : complémentaire santé, carte ticket restaurant, Plan d'Epargne Entreprise, Plan d'Epargne Retraite, Intéressement, avantages sociaux et prestations CE...)

Comment va se dérouler le recrutement

- Un échange téléphonique pour discuter de nos attentes respectives
- Un entretien RH en visio
- Un entretien avec votre futur manager