



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-en-assurances-pontivy-f-h>

Commercial terrain en Assurances (Pontivy) F/H

Description

Commercial dans l'âme ? Vous êtes à la recherche d'un travail utile et d'un bon équilibre vie pro-vie perso ? Nous vous formons au métier de commercial terrain en Assurance ! Votre poste Être commercial terrain en Assurances chez Gan Prévoyance, c'est quoi ? C'est un métier qui a du sens : il s'agit de jouer un véritable rôle de conseiller en prévoyance. C'est accompagner nos clients professionnels et particuliers tout au long de leur vie, en leur proposant des solutions personnalisées (individuelles et collectives) dans les domaines de la prévoyance, la retraite, la santé, l'épargne et l'immobilier locatif.

Ce qui vous attend Nous vous confions un portefeuille clients à rencontrer, conseiller et à fidéliser. Dans ce métier, il est important d'instaurer une relation de confiance et privilégiée avec vos clients pour les accompagner dans la protection de leur famille et la réalisation de leurs projets. Vous devez conquérir de nouveaux clients : prospection terrain, phoning, événements, réseaux sociaux... une palette de possibilités que vous mettrez en œuvre selon votre stratégie de développement. Notre mot d'ordre : la satisfaction de nos clients !

Votre équipe Vous travaillez de manière autonome et vous évoluez au sein d'une équipe de 8 conseillers dans l'équipe d'Alban Bellec, manager commercial. Ce que vous apportez Nous privilégions la personnalité, l'état d'esprit et la volonté d'engagement. Toujours à l'écoute, vous êtes aux petits soins pour vos clients. Votre priorité : leur satisfaction !

Ce que vous allez aimer chez Gan Prévoyance Nous vous proposons... Un emploi du temps flexible pour travailler à votre rythme Que vous veniez du monde de l'assurance ou pas, vous bénéficiez d'une formation complète de près de 9 semaines, alliant théorie et mise en pratique sur le terrain avec votre manager. Un job à proximité de votre domicile – inutile de faire des km pour trouver vos clients. Devenez le véritable référent Gan Prévoyance de votre zone en capitalisant sur votre connaissance du secteur et votre réseau relationnel ! Des outils de travail performants (smartphone et tablette qui vous permettent d'aller jusqu'à la signature électronique : fini les dossiers papier à rallonge, les pertes de documents ...) Une rémunération motivante, non plafonnée, fondée sur la performance commerciale, avec un fixe et la prise en charge des frais kilométriques. Divers avantages : complémentaire santé, carte ticket restaurant, Plan d'Epargne Entreprise, Plan d'Epargne Retraite, Intéressement, avantages sociaux et prestations CE...)

Comment va se dérouler le recrutement

Un échange téléphonique pour discuter de nos attentes respectives

Un entretien RH en visio

Un entretien avec votre futur manager

Organisme employeur

Dogfinance

Type de poste

Temps plein

Secteur

PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste

56178, PONTIVY, PONTIVY,
France

Date de publication

25 septembre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

25.10.2024

Qualifications

Ce que vous apportez

Nous privilégions la personnalité, l'état d'esprit et la volonté d'engagement.

Toujours à l'écoute, vous êtes aux petits soins pour vos clients.

Votre priorité : leur satisfaction !

Ce que vous allez aimer chez Gan Prévoyance

Nous vous proposons...

Un emploi du temps flexible pour travailler à votre rythme

Que vous veniez du monde de l'assurance ou pas, vous bénéficiez d'une formation complète de près de 9 semaines, alliant théorie et mise en pratique sur le terrain avec votre manager.

Un job à proximité de votre domicile – inutile de faire des km pour trouver vos clients. Devenez le véritable référent Gan Prévoyance de votre zone en capitalisant sur votre connaissance du secteur et votre réseau relationnel !

Des outils de travail performants (smartphone et tablette qui vous permettent d'aller jusqu'à la signature électronique : fini les dossiers papier à rallonge, les pertes de documents ...)

Une rémunération motivante, non plafonnée, fondée sur la performance commerciale, avec un fixe et la prise en charge des frais kilométriques.

Divers avantages : complémentaire santé, carte ticket restaurant, Plan d'Epargne Entreprise, Plan d'Epargne Retraite, Intéressement, avantages sociaux et prestations CE...)

Comment va se dérouler le recrutement

- Un échange téléphonique pour discuter de nos attentes respectives
- Un entretien RH en visio
- Un entretien avec votre futur manager

Compétences

Prospection

Fidélisation

Conseil

Support client

Accueil