



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-f-h-56>

COMMERCIAL TERRAIN F/H

Description

En bref : Commercial – Transport – Entreprise internationale – Fret maritime, le fret aérien – Toulouse ou tout autre secteur en France possible.

Vos missions

En tant que Commercial(e) Terrain, vous serez responsable du développement et de la fidélisation d'un portefeuille clients, avec une approche orientée conseil et résultat.

- Identifier de nouvelles opportunités commerciales et assurer une prospection active.
- Développer et fidéliser les clients existants grâce à un suivi régulier et personnalisé.
- Identifier et analyser les besoins des clients pour leur proposer des solutions adaptées (transport terrestre, maritime, aérien).
- Construire des offres compétitives en tenant compte des contraintes de coûts, délais et faisabilité opérationnelle.
- Assurer le suivi administratif et commercial des dossiers en lien avec les équipes internes et les partenaires internationaux.
- Atteindre les objectifs de croissance et de rentabilité fixés par la direction.
- Participer activement à la visibilité et à la réputation du groupe sur votre zone géographique.

Qualifications

Profil recherché

- Formation Bac +2 minimum en commerce, logistique ou équivalent.
- Première expérience réussie dans une fonction commerciale BtoB, idéalement dans le transport et la supply chain.
- Vous êtes reconnu(e) pour votre capacité à convaincre, votre persévérance et votre goût du challenge.

Organisme employeur

Adsearch

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

31069, BLAGNAC, BLAGNAC, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

21 septembre 2025 à 13:07

Valide jusqu'au

20.10.2025

- Excellente communication, sens du service client et capacité à travailler en équipe.
- Maîtrise de l'anglais professionnel indispensable, une deuxième langue serait un plus.
- Une connaissance des outils de gestion commerciale (CRM, TMS, ERP) est appréciée.

Ce que nous offrons

- Une intégration et un accompagnement dès votre arrivée, avec un plan de formation continue.
- Une rémunération fixe attractive + variable motivant selon vos performances.
- Tickets restaurant, mutuelle et prévoyance pris en charge par l'employeur.
- Prime de participation + plan d'épargne entreprise.
- Perspectives d'évolution au sein d'un groupe en pleine croissance.
- Une culture d'entreprise basée sur l'esprit d'équipe, l'autonomie et la proximité avec le terrain.

Pourquoi nous rejoindre ?

Vous évoluerez dans une structure internationale solide, mais avec l'esprit d'une entreprise à taille humaine. Si vous aimez conquérir de nouveaux marchés, travailler au contact direct des clients et relever des défis commerciaux, ce poste est fait pour vous.