



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-f-h-60>

Commercial terrain F/H

Description

L'entreprise propose des solutions haut de gamme pour la protection des biens et des personnes : **serrurerie (portes blindées, serrures), systèmes d'alarme, contrôle d'accès et coffres-forts.**

Sa clientèle est principalement composée de **particuliers exigeants et de résidences haut de gamme**, notamment situés dans les 16e et 17e arrondissements de Paris.

Afin d'accompagner son développement et de préparer la transmission de compétences, l'entreprise recrute **3 Commerciaux terrain**.

Vos missions

- Assurer une prospection active (porte-à-porte, terrain, stands, relances après tentatives d'intrusion),
- Accueillir et conseiller les clients en magasin,
- Réaliser des rendez-vous sur site pour évaluer les besoins en sécurité,
- Élaborer et présenter des devis personnalisés (souvent le jour même),
- Suivre le client jusqu'à la pose en collaboration avec le service planification,
- Conclure des ventes rapides, fréquemment finalisées dans la semaine.

Organisme employeur

Adam Partners

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

92050, NANTERRE, NANTERRE,
France

Salaire de base

25000 € - **Salaire de base**
26000 €

Date de publication

7 octobre 2025 à 13:05

Valide jusqu'au

06.11.2025

Qualifications

Le candidat idéal

- Excellent niveau de français oral et sens du relationnel
- aisance commerciale, capacité à convaincre et à argumenter,
- Forte motivation, même sans expérience technique préalable,
- Déplacements à prévoir

Profils types recherchés

- Récemment diplômé motivé (stage ou alternance en école de commerce),
- Commercial expérimenté ayant déjà vendu des produits techniques (la connaissance de la serrurerie est un plus).

Perspectives et avantages

- **Rémunération attractive** : fixe au SMIC + 5 % de commission sur toutes les ventes,
- Les meilleurs commerciaux atteignent **jusqu'à 100 000 € brut/an**,
- Ventes rapides, souvent conclues dans la semaine,
- Versement des commissions sous 2 mois environ,
- Environnement haut de gamme et valorisant, avec des produits de sécurité

à forte valeur ajoutée,

Croissance annuelle soutenue (+30 %), offrant de réelles perspectives d'évolution :

- Responsable de magasin,
- Formateur,
- Chef de secteur.

Formation et accompagnement prévus pour permettre une montée en compétences rapide.

Postes situé à Paris – clientèle haut de gamme résidentielle.