



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-terrain-transport-express-100-chasse-les-antilles-f-h>

Commercial terrain transport express 100% chasse – Les Antilles F/H

Description

Notre client...

Notre client est un **acteur majeur du secteur du transport et de la logistique, reconnu pour son expertise internationale** et la qualité de ses services.

Pour maintenir sa croissance et son développement il recherche un **Commercial terrain BTB H/F Chasseur 100% en CDI** en temps complet afin conquérir de nouvelles parts de marché et développer le chiffre d'affaires dans son secteur géographique. **Votre terrain de jeu : Les Antilles comprenant prioritairement la Guadeloupe (971), la Martinique (972) et la Guyane (973)**

Poste rattaché en **Guadeloupe (971)**

Le poste:

Rattaché à la direction commerciale locale et en coordination avec les équipes régionales, vous :

- **Développez un portefeuille de nouveaux clients** à travers une prospection active sur le terrain,
- Élaborez un plan de vente stratégique pour atteindre et dépasser les objectifs fixés,
- **Réalisez des visites commerciales, axées sur la conquête** de nouveaux comptes,
- **Identifiez les besoins des prospects** et proposez des solutions adaptées en matière de transport et logistique express,
- Assurez le suivi des devis et menez les négociations commerciales jusqu'à la conclusion des ventes,
- **Mettez en œuvre des actions ciblées** pour développer votre zone et maximiser la présence commerciale de l'entreprise,
- Fournissez un retour d'information structuré à la direction sur l'activité commerciale et la concurrence,
- **Collaborez avec les services internes** (opérations, service client, comptabilité, douanes) pour garantir la qualité de service et la satisfaction client,
- Contribuez au développement global des ventes sur le territoire assigné par votre implication terrain et vos résultats.

Bonne nouvelle : Sachez que votre implication et votre investissement seront les principaux leviers de votre rémunération **Un variable dé plafonnée** viendra récompenser vos efforts et vos prises de part de marché.

Si vous souhaitez de l'autonomie et de la confiance tout en étant accompagné(e) dans un cadre bienveillant qui peut compter sur la force de sa marque et l'appui de son groupe, ce poste est fait pour vous !

Organisme employeur

M&J TRUSTED RECRUITMENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

97103, BAIE MAHAULT, BAIE MAHAULT, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

13 octobre 2025 à 13:07

Valide jusqu'au

12.11.2025

À votre arrivée, vous bénéficierez d'un parcours d'intégration de 4 semaines alliant formation technique et coaching commercial (formation dans les bureaux de Miami). Vous pourrez compter ensuite sur une formation continue durant toute la première année afin de poursuivre votre montée en compétence de façon sereine et structurée.

Qualifications

Conditions et avantages:

- Un **fixe annuel brut jusqu'à 45K€ sur 13 mois selon profil (comprenant un car allowance de 550€ net mensuel.**
- **Une période de variable garantie sur les 3 premiers mois**
- **Un package total estimé a 60K€ brut sur atteinte a 100%**
- Rémunération **variable déplafonnée**. Vous serez rémunéré(e) et récompensé(e) à votre juste valeur !
- **Statut Cadre**
- CRM performant
- **Gros potentiel commercial – Secteur très dynamique et porteur**
- **Intégration d'un groupe leader et reconnu dans le monde.**
- Ordinateur ou tablette, téléphone.
- Autonomie dans la gestion du travail.
- **Possibilité d'évolution à court-moyen terme : grands comptes ou chef des ventes.**

Pour réussir en tant que commercial terrain chasseur, **vous justifiez d'une formation commerciale (Bac +2 minimum) et d'au moins 2 ans d'expérience en prospection active terrain**, idéalement dans le secteur du transport ou des services.

Vous êtes orienté résultats, tenace et à l'aise dans un environnement concurrentiel. **Votre maîtrise de l'anglais vous permet d'évoluer dans un contexte international.** Vous êtes autonome, doté d'un excellent relationnel et mobile.

Vous devez être mobile sur la Guadeloupe.