



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-vehicules-industriels-f-h-3>

## Commercial véhicules industriels F/H

### Description

#### Ce que nous proposons :

Sur un secteur travaillé et développé depuis de nombreuses années par la même personne et dans le cadre d'un départ à la retraite, nous recherchons notre futur(e) commercial(e) en véhicules industriels en CDI.

Sur un secteur géographique de 60 kilomètres autour de Feurs (42) , vous aurez en charge la commercialisation des véhicules neufs gamme lourde, des semi-remorques et des équipements.

Rattaché(e) au chef des ventes, vous pourrez vous appuyer au quotidien sur le service ADV.

Vos missions seront les suivantes :

- Développer et fidéliser votre portefeuille clients sur votre secteur géographique
- Participer à l'élaboration et la mise en œuvre du plan d'actions commerciales de l'entreprise
- Proposer des solutions globales adaptées aux besoins de vos clients
- Suivre la livraison des véhicules aux clients
- Traiter les réclamations clients
- Vous appuyer sur les outils d'aide à la vente : configuteurs, CRM...
- Participer aux réunions commerciales et aux manifestations extérieures en lien avec votre secteur d'activité.

Le poste est basé à Feurs avec une présence hebdomadaire sur le site de La Talaudière afin de faire un point avec votre N+1.

Statut cadre – forfait jour

Véhicule de fonction

### Qualifications

- Qui êtes-vous ?

Vous êtes diplômé(e) d'une formation Bac+2 commerciale ou technique.

Vous avez une expérience similaire d'au moins 3 ans dans le domaine de la vente de véhicules industriels (poids lourds ou semi-remorque) ou dans la vente de

### Organisme employeur

GARAGES FAURE & FILS ET PAR  
ABREVIATION FAURE TRUCKS

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

COMMERCE D'AUTRES  
VÉHICULES AUTOMOBILES

### Lieu du poste

42066, CLEPPE, CLEPPE, France

### Date de publication

10 octobre 2025 à 11:05

### Valide jusqu'au

09.11.2025

carrosseries industrielles.

Vous êtes reconnu(e) pour votre sens de l'organisation et vos capacités de négociation avec une orientation vers l'atteinte des objectifs.

Vous savez établir rapidement une relation de confiance avec vos clients.