



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-vehicules-neufs-f-h>

Commercial Véhicules Neufs F/H

Description

TALENTS COMMERCIAUX, CABINET DE RECRUTEMENT DÉDIÉ AUX PROFESSIONS COMMERCIALES, VOUS ACCOMPAGNE DANS LA RÉALISATION DE VOS PROJETS PROFESSIONNELS EN VOUS PROPOSANT DES OFFRES CIBLÉES CORRESPONDANT À VOTRE PROFIL ET VOS ATTENTES. NOS CONSULTANTS SONT ANIMÉS PAR LE SOUHAIT D'UNE COLLABORATION SATISFAISANTE SUR LE LONG TERME, GAGE D'UN RECRUTEMENT RÉUSSI.

NOTRE CABINET RECHERCHE POUR L'UN DE SES CLIENTS, GRAND GROUPE DE LA DISTRIBUTION AUTOMOBILE, UN COMMERCIAL SPÉCIALISTE VÉHICULES NEUFS.

CE POSTE EST BASÉ À ALBERTVILLE (73)

Dans le cadre de son développement, notre client, acteur incontournable de la vente de véhicules neufs et occasions recherche son/sa conseiller commercial véhicules neufs.

Rattaché(e) au responsable commercial de la marque, vos missions s'articulent autour du développement des ventes de tous types de véhicules de la marque à destinations des particuliers :

- * Accueillir les clients, identifier et comprendre leurs besoins et leurs envies ;
- * Conseiller et présenter la meilleure offre produits et services de la marque ;
- * Fournir un premier niveau de conseil en financement et contrats de services ;
- * Fidéliser vos clients ;
- * Développer les ventes additionnelles ;
- * Gérer administrativement la vente conformément aux process en vigueur et assurer la livraison du véhicule à vos clients ;
- * Exploiter et enrichir le fichier client via votre carnet d'adresse ;
- * Mettre en oeuvre les actions/moyens nécessaires afin d'atteindre les objectifs qualitatifs et quantitatifs annuels.

CE POSTE EST BASÉ À ALBERTVILLE (73)

Qualifications

Organisme employeur

Talents Commerciaux

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

73011, ALBERTVILLE, ALBERTVILLE, France

Date de publication

24 août 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

23.09.2024

Diplômé(e) d'une formation idéalement ou commerciale, vous avez une première expérience de vente réussie en tant que commercial dans le secteur automobile.

Une connaissance de différentes marques de véhicules serait un avantage ajouté à votre candidature.

Dynamique, vous avez le goût du challenge et êtes doté(e) d'un fort tempérament commercial. Vous avez une véritable aisance dans votre communication qui vous permet d'instaurer un climat de confiance auprès de vos clients.

RÉMUNÉRATION COMPOSÉE D'UN SALAIRE FIXE ET D'UNE RÉMUNÉRATION VARIABLE ATTRACTIVE SUR OBJECTIFS AINSI QUE DE NOMBREUX AVANTAGES:

- * VÉHICULE DE FONCTION 5 PLACES CONFORTABLE
- * STATUT AGM + 5 RTT
- * TRAVAIL DU LUNDI AU SAMEDI 42H/SEMAINE
- * TICKETS RESTAURANTS