



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-wms-pme-f-h-2>

Commercial WMS PME F/H

Description

Présentation

Notre client, un acteur majeur dans les solutions de chaîne d'approvisionnement, recherche un Commercial WMS dynamique pour développer son activité auprès des PME en France. Dans le cadre d'une reconstruction d'équipe, cette entreprise offre une opportunité unique de contribuer à sa croissance dans un secteur en pleine expansion.

Mission

En tant que Commercial WMS PME France, vous serez responsable de :

- Développer et gérer un portefeuille de clients PME en France
- Atteindre les objectifs de chiffre d'affaires et de marge pour les solutions WMS
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales et promouvoir les solutions WMS
- Collaborer avec les équipes marketing et techniques pour assurer le succès des projets
- Représenter l'entreprise lors d'événements professionnels et salons

Organisme employeur

AquisIT

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

69383, LYON 03, LYON, France

Salaire de base

50000 € - Salaire de base
100000 €

Date de publication

3 octobre 2025 à 15:05

Valide jusqu'au

02.11.2025

Qualifications

Nous recherchons un candidat avec :

- Une expérience significative dans le domaine de la logistique ou de la chaîne d'approvisionnement
- Une connaissance approfondie des processus d'entrepôt et des systèmes WMS
- D'excellentes compétences commerciales et relationnelles
- Une capacité à comprendre et à répondre aux besoins spécifiques des PME
- Un niveau d'anglais professionnel (minimum B2 CEFR ou 785 TOEIC)
- Une formation en école de commerce ou expérience équivalente
- Une personnalité dynamique, proactive et orientée résultats

Ce poste offre une rémunération attractive (fixe + variable) et des opportunités d'évolution au sein d'une entreprise en pleine croissance dans le secteur des solutions logistiques.