



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-zone-export-f-h>

COMMERCIAL ZONE EXPORT F/H

Description

EN BREF : Responsable Export – CDI – Maitrise des documents et procédure lié à l'exportation – Anglais fluent – Déplacement régulier à l'étranger – Secteur du BTP

Notre cabinet de recrutement est actuellement mandaté par l'un de nos clients, un acteur de premier plan dans le secteur du BTP, pour rechercher un Responsable Commercial Export talentueux. Votre mission sera de prospecter de nouveaux clients à l'international et de développer le portefeuille existant, avec des déplacements à l'étranger à prévoir (Afrique, DOM-TOM, Moyen-Orient, etc.).

Responsabilités principales :

Prospecter activement de nouveaux marchés et clients à l'étranger pour développer la présence de l'entreprise sur les différents continents cibles.
Gérer les négociations commerciales avec les clients internationaux et conclure des accords pour atteindre les objectifs de vente fixés.
Entretenir et développer les relations avec les clients existants pour maximiser les opportunités de vente et fidéliser la clientèle.
Travailler en étroite collaboration avec les équipes techniques internes pour répondre aux besoins spécifiques des clients et offrir des solutions sur mesure.
Effectuer des déplacements réguliers à l'étranger pour rencontrer les clients, participer à des salons et événements internationaux, et renforcer la présence de l'entreprise sur les marchés cibles.

Qualifications

Exigences du poste :

Expérience confirmée en tant que Responsable Commercial Export dans le secteur du BTP ou dans un domaine connexe.
Excellente maîtrise des techniques de vente et de négociation internationale, avec une aptitude à créer des relations durables avec les clients.
Connaissance approfondie des marchés internationaux, en particulier en Afrique, dans les DOM-TOM et/ou au Moyen-Orient.
Capacité à travailler de manière autonome et à prendre des initiatives, tout en étant un membre clé d'une équipe commerciale dynamique.
Disponibilité pour des déplacements fréquents à l'étranger (en moyenne 15 jours par mois)

Informations complémentaires :

Type de contrat : CDI (Contrat à Durée Indéterminée).

Rémunération : À discuter, en fonction de l'expérience et des compétences du candidat.

Avantages : Notre client propose un package de rémunération attractif et des opportunités de développement professionnel au sein d'une entreprise reconnue

Organisme employeur

Adsearch

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

34101, FLORENSAC,
FLORENSAC, France

Salaire de base

40000 € - Salaire de base
50000 €

Date de publication

25 août 2024 à 09:02

Valable jusqu'au

24.09.2024

dans le secteur du BTP.

Nous attendons avec impatience de recevoir votre candidature et d'avoir l'opportunité de vous présenter à notre client pour cette position clé au sein de leur équipe commerciale internationale.

Informations complémentaires :

Type de contrat : CDI (Contrat à Durée Indéterminée).

Rémunération : À discuter, en fonction de l'expérience et des compétences du candidat.

Avantages : Notre client propose un package de rémunération attractif et des opportunités de développement professionnel au sein d'une entreprise reconnue dans le secteur du BTP.

Nous attendons avec impatience de recevoir votre candidature et d'avoir l'opportunité de vous présenter à notre client pour cette position clé au sein de leur équipe commerciale internationale.