



<https://latribunelibre.com/emploi/commerciale-b2b-secteurs-vegetal-maraichage-pepinieres-horticulture-f-h>

Commercial(e) B2B Secteurs Végétal, Maraîchage, Pépinières, Horticulture. F/H

Description

Missions principales

- **Développer et fidéliser** un portefeuille clients (maraîchers, pépiniéristes, horticulteurs, coopératives, etc.) sur un secteur géographique défini.
- **Promouvoir et vendre** les solutions technologiques LM Innovation adaptées aux besoins des professionnels du végétal.
- **Conseiller et accompagner** les clients dans le choix des solutions les plus adaptées à leurs enjeux techniques et économiques.
- **Participer à des salons professionnels**, démonstrations techniques et animations commerciales.
- **Assurer le suivi** des commandes, la relation client et la satisfaction post-vente en collaboration avec les équipes internes.
- **Rendre compte** de l'activité commerciale (reporting, CRM, objectifs).

Qualifications

- **Expérience réussie** en vente B2B, idéalement dans les secteurs de l'agriculture, de l'horticulture, de l'agroéquipement ou des technologies pour le végétal.
- **Connaissance des enjeux** des filières maraîchage, pépinières, horticulture : un atout majeur.
- **Sens du relationnel**, capacité à convaincre et à négocier.
- **Autonomie, dynamisme** et goût pour le terrain.
- **Maîtrise des outils informatiques** (CRM, suite Office).
- Déplacements fréquents

Atouts supplémentaires

- Formation ou expérience en agronomie, horticulture ou commerce des technologies agricoles.
- Connaissance des solutions LM Innovation ou de technologies similaires.

Organisme employeur
O'MAD

Type de poste
Temps plein

Secteur
ANALYSES, ESSAIS ET
INSPECTIONS TECHNIQUES

Lieu du poste
44109, NANTES, NANTES, France

Salaire de base
32000 € - **Salaire de base**
48000 €

Date de publication
22 octobre 2025 à 11:07

Valide jusqu'au
21.11.2025