



<https://latribunelibre.com/emploi/commerciale-clientele-b-to-b-f-h-2>

## Commercial(e) clientèle B to B F/H

### Description

#### Pourquoi nous rejoindre ?

- Un groupe en forte croissance
- Des possibilités d'évolution
- Une équipe locale à taille humaine

#### Votre rôle en actions :

- Fidéliser les clients existants par un suivi régulier,
- Prospecter et ouvrir de nouveaux comptes clients,
- Booster le cross-selling et up-selling Groupe

#### Vos cibles ?

L'ensemble des acteurs de l'immobilier et du bâtiment : Agences immobilières, Administrateurs de biens, Syndics de copropriété, Responsables Techniques parc immobilier, Mairies/Collectivités etc...

### Qualifications

#### Ce que nous apprécierons chez vous ?

- Votre envie de performer et d'être reconnu à la hauteur de vos résultats
- Votre niveau Bac+2 ou expérience confirmée dans un domaine similaire
- Votre localisation proche d'une de nos agences de Nantes ou d'Angers

#### Outils, avantages et perspectives

- Rémunération motivante : fondée sur la performance commerciale, avec un fixe, des commissions et la prise en charge de vos frais professionnels
- Une voiture de fonction
- Un ordinateur portable
- Un téléphone portable
- Un CRM (Salesforce)
- Une mutuelle
- Des perspectives d'évolution rapides au poste de manager

### Organisme employeur

ELIBAT

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES SIÈGES  
SOCIAUX

### Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

### Date de publication

1 octobre 2024 à 11:02

### Valide jusqu'au

31.10.2024