



<https://latribunelibre.com/emploi/commerciale-clientele-b-to-b-f-h>

Commercial(e) clientèle B to B F/H

Description

Pourquoi nous rejoindre ?

- Un groupe en forte croissance
- Des possibilités d'évolution
- Une équipe locale à taille humaine

Votre rôle en actions :

- Fidéliser les clients existants par un suivi régulier,
- Prospective et ouvrir de nouveaux comptes clients,
- Booster le cross-selling et up-selling Groupe

Vos cibles ?

L'ensemble des acteurs de l'immobilier et du bâtiment : Agences immobilières, Administrateurs de biens, Syndics de copropriété, Responsables Techniques parc immobilier, Mairies/Collectivités etc...

Qualifications

Ce que nous apprécierons chez vous ?

- Votre envie de performer et d'être reconnu à la hauteur de vos résultats
- Votre niveau Bac+2 ou expérience confirmée dans un domaine similaire
- Votre localisation proche d'une de nos agences de Nantes ou d'Angers

Outils, avantages et perspectives

- Rémunération motivante : fondée sur la performance commerciale, avec un fixe, des commissions et la prise en charge de vos frais professionnels
- Une voiture de fonction
- Un ordinateur portable
- Un téléphone portable
- Un CRM (Salesforce)
- Une mutuelle
- Des perspectives d'évolution rapides au poste de manager

Organisme employeur

ELIBAT

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SIÈGES
SOCIAUX

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Date de publication

6 septembre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

06.10.2024