



<https://latribunelibre.com/emploi/commerciale-f-h-7>

Commercial(e) F/H

Description

Missions principales

- Animation d'un portefeuille de clients
- Recherche de nouveaux clients
- Phoning, mailing, rdv terrain, rdv au showroom, visio
- Analyse des besoins clients
- Capacité à proposer des services ou des produits additionnels
- Vente et suivi des objectifs
- Participation à des réseaux d'entreprise (match VIP, réseaux commerciaux ...)
- Organisation d'événements, salons...

Qualifications

Profil recherché

- Maîtrise des techniques de prospection, de ventes et de fidélisation
- Sens de l'organisation et des priorités
- Gestion d'un projet client de communication
- Sens de l'écoute et savoir s'affirmer
- Aisance relationnelle auprès des clients
- Avoir le sens du travail en équipe
- Communicatif(ve), souriant(e)
- Bonne élocution / présentation
- Vous aimez le challenge et avez la fibre commerciale
- Vous êtes persévérant(e), dynamique, ambitieux(se)
- Vous avez au moins 3 années d'expérience dans le secteur de la vente B/B

Package attractif composé d'un salaire fixe + variable.

Mutuelle 100 % à la charge de l'entreprise, PEE, cartes cadeaux, , PC et téléphone, animations entreprise pour le bien-être des collaborateurs, espace cuisine sur place pour vos repas...

Possibilités d'évolution : Grands comptes, Manager des ventes...

Organisme employeur

E-L-P

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

45234, ORLEANS, ORLEANS,
France

Date de publication

22 octobre 2025 à 21:09

Valide jusqu'au

21.11.2025