



<https://latribunelibre.com/emploi/commerciale-secteur-lille-rouen-paris-f-h>

Commercial(e) – Secteur LILLE ROUEN PARIS F/H

Description

Vous êtes à la recherche d'un nouveau défi commercial au sein d'une structure dynamique, à taille humaine, et en forte croissance ? **DAN CUP CASHFOOD** vous offre l'opportunité de participer activement à l'ouverture de son tout nouveau **Cash & Carry à Gonesse (95) et de celui à venir à Lille** : Zone d'activité : **Paris → Lille → Rouen**

Vos missions principales :

Vous serez chargé(e) de développer le portefeuille clients du secteur et d'assurer un suivi régulier des comptes existants.

Vos missions incluront :

- Développer le chiffre d'affaires en prospectant de nouveaux clients et en identifiant les opportunités de croissance sur votre zone (exploitants en distribution automatique, gestionnaires, PME, collectivités, etc.)
- Assurer le suivi et la fidélisation d'un portefeuille de clients actifs en conservant une relation commerciale de qualité
- Présenter et valoriser nos gammes de produits, notamment les nouveautés, en adaptant vos recommandations aux besoins de chaque client
- Négocier les conditions commerciales en respectant la stratégie et les marges de l'entreprise
- Suivre les commandes, livraisons et la satisfaction client en lien avec nos dépôts
- Participer au lancement et au développement des nouveaux sites de Gonesse et de Lille (actions terrain, visites clients, appui commercial)
- Réaliser une veille concurrentielle et remonter les informations pertinentes du marché afin d'alimenter la stratégie commerciale

Organisme employeur

DAN CUP

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE	DE	GROS
(COMMERCE		
INTERENTREPRISES)		NON
SPÉCIALISÉ		

Lieu du poste

France

Salaire de base

32000 € - **Salaire de base**
39000 €

Date de publication

14 janvier 2026 à 18:02

Valide jusqu'au

06.02.2026

Pourquoi nous rejoindre ?

Rejoindre DAN CUP CASHFOOD, c'est intégrer une entreprise conviviale, ambitieuse et en plein développement. Vous évoluerez dans un secteur dynamique et passionnant, au cœur d'un marché en constante évolution.

Vous aurez également l'opportunité de participer à l'ouverture de nouveaux sites, un projet stimulant qui vous permettra de contribuer directement à la croissance de l'entreprise et d'acquérir de nouvelles compétences. Enfin, vous bénéficierez d'un environnement de travail à taille humaine, propice à l'échange, à l'autonomie et à l'évolution professionnelle.

Rémunération & avantages

- **Salaire brut annuel :** Fixe entre 32 et 36K à définir selon profil + Variable

- non plafonné (moyenne de 3K annuel)
- **Prime annuelle sur objectifs**, versée trimestriellement
- **Intéressement** sur la valeur de la société
- **Véhicule de fonction**
- **Téléphone & ordinateur portable** fournis

Qualifications

- Vous avez une **expérience réussie dans la vente BtoB**, idéalement dans le **secteur de la distribution automatique**, de la restauration hors foyer (RHF) ou des produits alimentaires.
- Vous êtes **autonome, rigoureux(se)** et avez un vrai sens du **service client**.
- Votre **dynamisme commercial** et votre **capacité à convaincre** sont vos meilleurs atouts.
- Vous avez envie de vous investir dans un contexte de forte croissance