



<https://latribunelibre.com/emploi/commerciale-terrain-btob-f-h>

## Commercial(e) terrain BtoB F/H

### Description

TES MISSIONS, SI TU L'ACCEPTES, SERONT LES SUIVANTES :

- Conquérir de nouveaux clients en t'appuyant sur ton portefeuille prospects à travers notamment la réalisation d'actions de prospection téléphonique et physique ;
- Assurer la commercialisation de nos offres dans leur globalité ;
- Rédiger les offres et des contrats commerciaux ;
- Négocier les conditions commerciales du contrat ;
- Prendre des rendez-vous pour la signature de contrats ;
- Assurer le suivi commercial et une veille commerciale sur son secteur ;
- Organiser et prioriser les actions sur le parc clients pour répondre à tous les besoins ;
- Compléter le logiciel de CRM avec les informations commerciales.

### Qualifications

Autodidacte ou diplômé(e), tu as déjà une expérience d'au moins 3 ans en tant commercial dans le domaine de l'informatique, de la bureautique ou des télécommunications ou en tant que Commercial(e) terrain.

Ecoute, pugnacité, force de conviction sont autant de qualités qui vous permettront de réussir et d'évoluer au sein d'une PME innovante et ambitieuse.

### Organisme employeur

FACTORIA V2L

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

PHOTOCOPIE, PRÉPARATION DE DOCUMENTS ET AUTRES ACTIVITÉS SPÉCIALISÉES DE SOUTIEN DE BUREAU

### Lieu du poste

53130, LAVAL, LAVAL, France

### Salaire de base

21000 € - Salaire de base  
50000 €

### Date de publication

24 octobre 2025 à 17:06

### Valide jusqu'au

23.11.2025