



<https://latribunelibre.com/emploi/commerciale-terrain-charge-daffaires-f-h>

Commercial(e) Terrain – Chargé d'affaires F/H

Description

Ne venez pas chez Elis, si vous ne voulez pas relever des défis !

Mais si vous aimez prospecter de nouveaux clients en B2B sur un marché dont vous êtes responsable et établir des propositions adéquates, on vous attend ! Car chez Elis, nos Commerciaux sont les premiers ambassadeurs d'Elis sur le terrain et jouent un rôle clé pour développer notre activité sur un service dont ils sont experts.

Vous identifiez les prospects et leurs besoins,

Vous élaborez les offres (avec un regard d'expert d'un point de vue technique et tarifaire) et menez à bien les négociations avec les prospects, dans le respect de la politique commerciale du groupe,

Vous accompagnez la mise en place du service chez nos clients,

Vous assurez un reporting hebdomadaire.

Vous prospectez sur un secteur géographique définis : 77, 75, 94 (Seine et marne, Val de marne et Paris).

Des contacts variés, une formation au top, une rémunération motivante, ça vous tente ?

Oui ? Alors c'est par ici !

Un parcours d'intégration et une formation complète sur nos produits et services et un coaching sur les techniques de vente au sein de l'Academy Elis,

Un parcours commercial pour booster votre carrière en accédant à des statuts spécifiques ou en évoluant sur de nouvelles missions,

De nombreuses animations commerciales avec des lots et des voyages à remporter,

Un PC Portable et un outil Pricing pour réaliser des devis en ligne, un smartphone,

Une rémunération entre 40 000 et 60 000 KE avec variable non-plafonnée,

De multiples primes : prime d'intéressement et de participation après 3 mois d'ancienneté et un plan d'épargne salariale, mais aussi une prime d'ancienneté et une prime vacances après 1 an en poste,

Une voiture 5 places avec carte essence,

Et beaucoup d'autres avantages : forfait repas, CSE (bons cadeaux, tickets cinéma, animations...), mutuelle d'entreprise...

Votre parcours candidat si votre candidature est retenue : un contact recruteur, un ou deux entretien(s) manager et un entretien RH.

Qualifications

Si comme Julien, vous avez une formation de niveau Bac+ 2 à Bac+5 ou une première expérience confirmée dans le domaine commercial en B2B, vous êtes organisé(e), aimez les défis et recherchez un CDI, direction ELIS

Organisme employeur

ELIS

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS HOLDING

Lieu du poste

91589, SAVIGNY SUR ORGE, SAVIGNY SUR ORGE, France

Date de publication

18 septembre 2025 à 19:05

Valide jusqu'au

18.10.2025