



<https://latribunelibre.com/emploi/commerciale-terrain-f-h-2>

COMMERCIAL(E) TERRAIN F/H

Description

Dans le cadre de son développement notre client basé recherche un/une Commercial(e) terrain afin de renforcer son équipe de vente.

Vous possédez déjà une solide expérience dans la vente et/ou la prestation de services en B2B dans l'univers industriel en cycles longs et souhaitez rejoindre une entreprise nationale en développement constant ? Vous êtes passionné par les ventes et avez un excellent sens de l'organisation et de l'initiative ? Nous aimerais entendre parler de vous !

Votre mission consistera à la présentation et au placement :

- de contrats de location longue durée et de vente de nos matériels neufs ou d'occasion avec tous les services associés
- de contrats de maintenance de parcs multimarques pour les clients propriétaires de leurs équipements.
- des services complémentaires de l'entreprise comme la location Court Terme, la logistique intégrée ou la gestion de parc.

Au quotidien, vous serez donc principalement amené(e) à effectuer :

- Des actions de prospection et de développement de votre portefeuille de clientèle.
- La construction du cahier des charges selon l'étude sur site et les besoins clients.
- Le montage des dossiers commerciaux.
- Des entretiens de vente et de négociation commerciale.
- Le suivi des affaires commerciales.

Qualifications

Le profil du candidat idéal :

- Excellentes compétences en communication, tant à l'oral qu'à l'écrit
- Capacité à travailler de manière autonome et à prendre des initiatives
- Excellent sens de l'organisation et de la planification
- Capacité à atteindre des objectifs de vente
- Goût du challenge
- Curiosité
- Connaissance de l'industrie et des tendances du marché

Organisme employeur

SUPPLAY LOUVRES

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

91228, EVRY
COURCOURONNES, EVRY
COURCOURONNES, France

Date de publication

18 décembre 2025 à 18:03

Valide jusqu'au

17.01.2026