



<https://latribunelibre.com/emploi/compte-cle-gms-f-h>

## COMPTE CLE GMS F/H

### Description

L'entreprise souhaite développer son **activité en GMS en France** et recherche son futur

### COMPTE CLE GMS (H/F)

**Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous contribuez à la réalisation des objectifs et aux développements des ventes de la société sur le périmètre national de la GMS (centrales régionales et nationales)**

### MISSIONS :

#### Développement et gestion du portefeuille clients

- Analyser les besoins clients et rédiger les cahiers des charges.
- Répondre aux appels d'offres et élaborer les offres commerciales.
- Mener les négociations et participer à la définition de la politique commerciale avec le Directeur Commercial.
- Identifier de nouvelles opportunités, prospection et suivre les clients potentiels, en analysant le marché et les enjeux spécifiques.
- Définir l'approche commerciale et fixer des objectifs de vente à moyen et long terme.

#### Suivi des contrats et fidélisation

- Assurer le déploiement et le suivi des contrats chez les clients.
- Établir des objectifs de vente et suivre leur réalisation.
- Fournir l'assistance technique et construire une relation de confiance pour fidéliser les clients.

#### Gestion administrative

- Produire les reportings d'activité.
- Contrôler facturations et services.

### Qualifications

### PROFIL :

#### Organisme employeur

CATHALA Conseils

#### Type de poste

Temps plein

#### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

#### Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

#### Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**  
70000 €

#### Date de publication

24 octobre 2025 à 11:05

#### Valide jusqu'au

23.11.2025

- **Formation Commerciale supérieure BAC +3/5 Expérience de 10 ans minimum acquise dans la gestion/négociation de grands comptes GMS en Produits Frais et surgelés**

#### **COMPETENCES REQUISES :**

- **À l'aise dans un environnement PME, polyvalent**
- **Orientation résultats et sens du client**
- **Leadership, sens des responsabilités et autonomie**
- **Développeur dans l'âme, esprit analytique et maîtrise des chiffres**
- **Compétences en négociation, appels d'offres et gestion financière**
- **Excellentes qualités relationnelles et communicationnelles**
- **Agilité, intelligence situationnelle**
- **Ténacité et engagement sur le long terme**
- **Esprit d'équipe et collaboration efficace**

#### **CONDITIONS :**

- **Cadre – temps plein – CDI**
- **Rémunération motivante pour candidat de valeur**
- **Prime/résultats, carte entreprise, intéressement.**
- **Véhicule de fonction.**
- **Poste à pourvoir en Home Office**