



<https://latribunelibre.com/emploi/compte-cle-regional-f-h-8>

Compte Clé Régional F/H

Description

Talents Commerciaux, cabinet de recrutement spécialisé en Commerce et Marketing, vous propose régulièrement des offres d'emploi ciblées sur ces métiers.

NOTRE CABINET RECHERCHE POUR L'UN DE SES CLIENTS, ENTREPRISE ISSUE DU SECTEUR DES VINS & SPIRITUEUX, UN COMPTE CLÉ RÉGIONAL (H/F), ITINÉRANT SUR LE SECTEUR DU GRAND OUEST (20 DÉPARTEMENTS À COUVRIR).

EN TANT QUE COMPTE CLÉ RÉGIONAL (H/F) ET RATTACHÉ(E) AU DIRECTEUR RÉGIONAL, VOUS SEREZ UN ACTEUR CLÉ DANS LA RELATION AVEC NOS PARTENAIRES DISTRIBUTEURS RÉGIONAUX ET DANS LE PILOTAGE DES PERFORMANCES EN MAGASINS

Vous avez les responsabilités suivantes :

* NÉGOCIATION ET GESTION DES ACCORDS RÉGIONAUX :

- Négocier avec les centrales et groupes d'achats régionaux dans le respect de la stratégie groupe
- Suivi des négociations (gestion des référencements, promotions, budget) ainsi que la mise en oeuvre rapide des produits référencés

* PILOTAGE DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE :

- Fixer des objectifs pour les enseignes régionales en cohérence avec la stratégie nationale.
- Analyser les résultats et les indicateurs clés de performance (DN, part de linéaire, volume, CA, rentabilité).

* ACCOMPAGNEMENT DES ÉQUIPES COMMERCIALES :

- Travailler en étroite collaboration avec les Chefs de Secteur pour optimiser la présence et la visibilité de nos marques.
- Accompagner et être en support des équipes terrain lors de tournées communes.
- Liste non exhaustive

POSTE BASÉ IDÉALEMENT PROCHE DE NANTES, RENNES OU LE MANS POUR ÊTRE AU CŒUR DU SECTEUR GÉOGRAPHIQUE.

Qualifications

Organisme employeur

Talents Commerciaux

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Date de publication

10 janvier 2026 à 10:03

Valide jusqu'au

09.02.2026

ISSU(E) D'UNE FORMATION COMMERCIALE (BAC+2 MINIMUM), VOUS
DISPOSEZ
D'AU MOINS 3 ANS D'EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE EN TANT QUE
COMPTABLE
CLÉ RÉGIONAL DANS LE SECTEUR DE LA GRANDE DISTRIBUTION ET
IDÉALEMENT ACQUISE DANS LA VENTE DE SPIRITUEUX.

Vous maîtrisez les négociations avec les enseignes régionales et la
gestion de la relation client avec une bonne connaissance des
interlocuteurs décisionnaires,

Le service client vous anime au quotidien, la réactivité et le
dynamisme vous caractérisent !

Véritable challenger(euse), vous avez le sens des responsabilités et
faites preuve de fiabilité et autonomie liés à la nature
itinérante du poste.

Vous êtes rigoureux et organisé. La partie administrative du poste
ne vous effraie pas.

RÉMUNÉRATION FIXE ENTRE 39 ET 42KEUR BRUT FIXE (sur 13 mois) +
VARIABLE

VÉHICULE DE FONCTION / CARTE ESSENCE ET BADGE TÉLÉPÉAGE /
MUTUELLE
/ INTÉRESSEMENT ET PARTICIPATION.