



<https://latribunelibre.com/emploi/conseille-commerclal-btoc-f-h>

## CONSEILLE COMMERCIAL BtoC F/H

### Description

**N°1 de la véranda aluminium en France, l'entreprise Gustave Rideau cultive des valeurs fortes de qualité et de savoir faire auprès de ses clients via les 85 agences sur toute la France. Notre entreprise familiale place l'humain, le respect et l'audace au centre de sa croissance.**

**Rattaché(e) à une agence commerciale et épaulé(e) par votre responsable régional, vous êtes chargés de prospecter et de développer la clientèle de votre secteur géographique:**

- Vous conseillerez les clients sur le produit et les aspects techniques (permis de construire, déclaration de travaux) et participez activement à la réussite de leur projet d'amélioration de l'habitat.
- A l'écoute, vous accompagnerez votre client tout au long de la conception avec l'aide des différents services supports et vous êtes son interlocuteur privilégié garantissant une parfaite réalisation auprès des équipes.
- Vous organiserez des actions commerciales et participerez aux événements de votre secteur (foires, portes ouvertes en agence et visite chez les clients), avec les moyens fournis par le service marketing (OP, sponsoring, campagne de notoriété).
- Vous travaillerez dans une relation de confiance, en direct avec votre responsable de secteur, mais vous jugez l'importance et la force du collectif indispensable pour atteindre vos objectifs.

### Qualifications

Vous justifiez d'une expérience réussie de commercial BtoC et avez des connaissances en produits techniques du bâtiment, en menuiserie aluminium ou équivalent.

Dans le cas contraire, vous êtes disposés à relever le challenge grâce à une expertise technique et/ou commerciale différente mais adaptable dans notre secteur d'activité car vous avez une véritable fibre commerciale et la motivation nécessaire pour atteindre vos objectifs.

Vous êtes dynamique, rigoureux(se), organisé(e), persévérant (e) et avez envie de réussir. Vous êtes à l'aise avec l'outil informatique et maîtrisez les logiciels de base ainsi que les moyens de communication digitale.

Nous recherchons avant tout un tempérament doté d'un véritable sens de la relation client et nous privilégions la personnalité, le parcours et l'expérience .Ténacité,

**Organisme employeur**  
SAS ALU RIDEAU

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
TRAVAUX DE MENUISERIE BOIS  
ET PVC

**Lieu du poste**  
01053, BOURG EN BRESSE,  
BOURG EN BRESSE, France

**Date de publication**  
9 janvier 2026 à 20:03

**Valide jusqu'au**  
08.02.2026

autonomie et disponibilité seront indispensables pour vous illustrer dans cette fonction.

Une formation est assurée lors de votre arrivée (vente, produits, technique).

**Nous rejoindre c'est :**

- Intégrer un groupe familial solide (Cotation Banque de France C1+)
- Bénéficier de notre notoriété, d'un accompagnement structuré et de la qualité de nos produits (Trophée Meilleure Marque Véranda 2024 et 2025)
- Profiter de notre maillage commercial fort : 85 espaces conseils et 110 commerciaux en France

**Nos avantages :**

- Rémunération non plafonnée : statut VRP exclusif avec une rémunération composée d'un fixe et de commissions
- Liberté et autonomie sans déplacement ni de découchage
- Mutuelle entreprise
- Participation aux bénéfices
- CSE et tous ses avantages : chèques vacances, offres promotionnelles, chèques cadeaux pour différents événements, participation aux licences sportives, aux voyages scolaires, événements internes
- Véhicule de société et carte essence (plafonnée)
- Téléphone Professionnel
- Places prioritaires sur le réseau national de crèches d'entreprises Léa et Léo.
- Offres privilèges sur les séjours dans nos campings 3, 4 et 5 étoiles Cybèle Vacances (2 campings en Vendée, 1 en Loire Atlantique et 1 dans les Pyrénées Orientales)

Venez découvrir notre métier de Conseiller Commercial :

<https://www.gustaverideau.com/article/les-metiers-alumines-perrig-commercial/>

**Et parce que l'égalité des chances, la diversité, l'évolution et la mobilité interne sont des valeurs fortes au sein du Groupe, nous considérons chaque candidature.**

**Ce qui vous rend unique et vous distingue devient l'atout de votre profil, que nos équipes étudieront avec attention.**

