



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-clientele-particulier-f-h-2>

Conseiller Clientèle Particulier F/H

Description

Poste et missions

Pourquoi avons-nous besoin de vous ?

Afin de poursuivre notre développement, nous cherchons un **Conseiller de Clientèle Privée (F/H) au Péage de Roussillon.**

Au quotidien, vous serez chargé.e de :

- Développer et équiper le portefeuille haut de gamme patrimoniale de l'agence ;
- Assurer le relais pour l'information sur les produits et les techniques de gestion de patrimoine ;
- Etablir le relais avec le conseiller gestion de patrimoine ;
- Organiser et développer son activité commerciale ;
- Veiller au respect des lois et des règlements professionnels ;
- Suivre les risques et monter les dossiers de crédits dans le respect des délégations données.

Pourquoi nous rejoindre ?

Pour participer au développement de notre territoire et pour vous engager auprès des femmes et des hommes qui construisent leur avenir avec nous.

Afin de vous garantir une intégration réussie, vous bénéficierez :

- D'un manager et d'une équipe à votre écoute,
- Des formations en fonction de vos compétences,
- Et d'un coach métier vous donnera les clés pour réussir votre prise de poste.

Et vous profiterez de nombreux avantages :

- Un package de rémunération attractif (fixe + variable + intéressement / participation) ;
- Un cadre de travail favorisant l'équilibre vie professionnelle et vie personnelle ;
- Des avantages sociaux attractifs : carte restaurant, indemnités transports, modes de gardes, mutuelle, CSE... ;
- Une tarification bancaire privilégiée ;
- Des évolutions de carrières ascendantes et transverses.

Envie d'en découvrir plus sur BPAURA ? Retrouvez-nous sur bpaurarecrute.fr

Qualifications

Organisme employeur

BPAuvergneRhoneAlpe

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ACTIVITÉS DES SERVICES FINANCIERS, HORS ASSURANCE ET CAISSES DE RETRAITE, N.C.A.

Lieu du poste

38298, LE PEAGE DE ROUSSILLON, LE PEAGE DE ROUSSILLON, France

Date de publication

29 décembre 2025 à 14:03

Valide jusqu'au

28.01.2026

Ce que nous allons aimer chez vous ?

Vous êtes diplômé(e) d'un bac+2 et vous avez une expérience confirmée et réussie dans la gestion d'un portefeuille de clients hauts de gamme / patrimoniaux.

Vos études et expériences professionnelles vous ont permis d'acquérir :

- Une maîtrise de la gestion des risques et de l'analyse financière,
- Une maîtrise des techniques et argumentaires de vente,
- Des connaissances solides en juridique, fiscal et économique,
- Le goût de la réussite collective,
- Et le goût du travail en équipe tout en étant autonome sur votre portefeuille clients.

Et après ?

Suite à votre candidature, vous rencontrerez un de nos recruteurs et passerez un test cognitif et de motivation à compléter en ligne. Puis, vous rencontrerez votre futur manager.

BPAURA agit en faveur de l'égalité des chances et s'engage à accueillir toutes les candidatures, sans distinction d'origine, de genre, d'âge, de handicap, d'orientation sexuelle, ou de toute autre caractéristique protégée.