



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-clientele-professionnels-f-h-46>

## Conseiller Clientèle Professionnels F/H

### Description

En tant que Conseiller clientèle Professionnels, vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients professionnels (artisans, commerçants, professions libérales et TPE) que vous conseillez et accompagnez tout au long de leurs projets de financements.

Véritable expert de la relation clients, vous aimez aller à la rencontre de nouvelles cibles pour vendre les meilleurs produits et services adaptés à leurs besoins. Garant de la satisfaction de vos clients, vous êtes responsable de la gestion, du suivi et du développement de votre portefeuille clients.

Vos missions au quotidien :

Développer votre portefeuille client par la conquête de nouveaux clients via des actions de prospection, de recommandation et de prescription ;  
Réaliser des rendez-vous clients (omnicanal) et les accompagner dans la gestion de leur trésorerie, la réalisation de leurs projets et la gestion de leurs comptes privés ;  
Analyser et gérer leurs besoins de financement tout en portant une attention particulière à la maîtrise des risques crédit et des risques opérationnels ;  
Fidéliser à travers un suivi client et une proposition commerciale de qualité ;  
Collaborer avec les autres marchés (gestion patrimoniale notamment) pour créer des synergies ;  
Veiller au respect des règles en matière de risque

### Qualifications

Vous possédez un Bac +2 minimum et vous avez au moins 3 ans d'expérience sur des fonctions commerciales avec de la prospection clients et de la vente dans le domaine du conseil bancaire aux professionnels.

Commercial dans l'âme, vous maîtrisez les techniques de vente, de prospection et d'analyse des risques.

Vous êtes doté d'un relationnel client fort, d'une organisation sans faille et d'une excellente communication orale et écrite.

Vous êtes dynamique, ponctuel et reconnu pour votre professionnalisme.

Adaptable et organisé, vous savez faire face aux imprévus.

Vous êtes orienté résultats et vous aimez relever des défis !

Vous êtes reconnu pour votre capacité de coopération, votre esprit d'équipe et une envie de progresser au contact d'experts

### Organisme employeur

FAB Group

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

75110, PARIS 10, PARIS, France

### Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**  
50000 €

### Date de publication

28 septembre 2024 à 11:02

### Valide jusqu'au

28.10.2024