



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-02-f-h>

## Conseiller commercial – 02 F/H

### Description

En tant que conseiller(e) commercial(e) vous êtes rattaché(e) à la Direction Régionale Nord.

Vous rejoignez une équipe de 8 personnes accompagnées par un manager de proximité et des experts métiers.

Dans le cadre d'une activité itinérante sur un secteur géographique proche de votre domicile, vous êtes chargé(e) de développer et fidéliser votre clientèle de professionnels (professions libérales, artisans et commerçants, TPE/PME). Vous commercialisez nos produits d'assurance vie, de prévoyance et de placements financiers.

Vos missions :

Vous allez à la conquête de nouveaux clients :

En menant des actions de prospection ciblées par approche directe

En construisant votre réseau de prescripteurs (experts comptables...)

En développant la recommandation

Par votre expertise, vous accombez et conseillez vos clients en leur proposant des solutions qui leur ressemblent tant pour leur sphère privée que professionnelle

Vous fidélisez vos clients par un suivi fondé sur la confiance et la proximité vous permettant de leur proposer de nouvelles solutions adaptées à l'évolution de leur vie.

### Qualifications

S'il y a bien une chose qu'on ne choisit pas dans sa vie, c'est son prénom. En revanche, rien n'empêche de vouloir « s'en faire un » :

Vous aimez la compétition et avez besoin de challenges pour être épanoui(e) dans votre métier ?

Vous êtes une personne de terrain et disposez d'un bon sens relationnel ?

La rigueur est une qualité que vos managers mettent régulièrement en avant chez vous ?

Vous appréciez de travailler avec un manager qui vous fait confiance et favorise l'autonomie ?

Vos clients vous recommandent pour la qualité de votre conseil et de votre suivi ?

Enfin, vous disposez d'une expérience significative en tant que commercial(e), dans le secteur de la banque et/ou de l'assurance, ou d'un autre secteur d'activité. Et dans ce contexte, vous avez acquis et mis en pratique vos compétences en matière de développement commercial.

Si vous avez répondu positivement à l'ensemble de ces questions, choisissez de vous faire un prénom !

#### Vos avantages chez Swiss Life

La responsabilité sociétale est dans l'essence même de notre métier d'assureur qui est d'aider les entreprises et les personnes à prévoir l'imprévisible. Elle se traduit chez Swiss Life par des actions concrètes en matière de diversité et d'inclusion, d'engagement culturel et associatif impliquant nos collaborateurs. Envie d'en savoir plus sur notre RSE ? La RSE chez Swiss Life

Rejoignez une entreprise engagée et certifiée depuis 4 ans « Top Employer » qui vous propose :

Un parcours professionnel pour voir la vie en grand: une intégration sur mesure, des formations tout au long de votre carrière, le choix de vivre plusieurs vies professionnelles : 25% de nos postes en CDI sont pourvus grâce à la mobilité interne,...

Une palette d'avantages sociaux pour vous séduire: CSE, épargne salariale et épargne retraite, contrat collectif santé et prévoyance, Compte Epargne temps, ...

Une qualité de vie au travail pour aimer les lundis: télétravail jusqu'à 3 jours/semaine, horaires flexibles, RTT, restaurant inter-entreprise, ...

Swiss Life c'est surtout une entreprise à taille humaine qui met en avant la proximité ; de votre collègue au CEO, elle valorise la proactivité par la bienveillance et l'écoute. Elle favorise également la transversalité qui permet une collaboration en mode projet entre les équipes. Ainsi, l'engagement et l'épanouissement de nos collaborateurs font la force de Swiss Life.

Suivez vos rêves, trouvez votre voie, Swiss Life vous accompagne.

#### Découvrez nos métiers commerciaux

toutes nos offres sont ouvertes aux personnes en situation de handicap

#YourJobYourLife

Compétences

B2B

Prospection

Fidélisation

Conseil

**Organisme employeur**

Dogfinance

**Type de poste**

Temps plein

**Secteur**

PROGRAMMATION  
INFORMATIQUE

**Lieu du poste**

02002, ACHERY, ACHERY, France

**Date de publication**

29 août 2024 à 19:02

**Valide jusqu'au**

28.09.2024