



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-37-1-f-h-4>

CONSEILLER COMMERCIAL (37) 1- F/H

Description

Mettez un peu de vous chez nous ! Au sein du Groupe Pomona, nous jouons tous un rôle essentiel dans la réussite collective. Chaque produit, sélectionné et négocié avec soin, permet à un restaurant, une cantine, un boulanger, un boucher,...de toujours mieux nourrir leurs clients. Aujourd'hui, le groupe Pomona recherche un Conseiller commercial H/F pour notre réseau Saveurs d'Antoine, partenaire des Bouchers-Charcutiers-traiteurs et des magasins alimentaires, sur le secteur du Tours (37) à partir de mars 2025.

Et pour ça, on doit pouvoir compter sur vous pour :

- Gérer les appels entrants / sortants et prendre les commandes,
- Présenter et argumenter l'offre (connaissances gammes, concepts, services, produits),
- Prendre les commandes des clients : ventes additionnelles, nouveaux produits, opérations, promotions,
- Instaurer une véritable relation de confiance avec le client : écoute de ses besoins et conseil, mise en œuvre, nouveaux produits, gammes Bouchers Charcutier Traiteur, Gammes Magasin de proximité,
- Défendre les prix et préserver la marge,
- Traiter les réclamations,

Qualifications

Le meilleur profil, c'est peut-être le vôtre Si nos clients peuvent se démarquer au quotidien, c'est aussi parce que notre service achat fait le maximum pour les satisfaire.

Nous recherchons une personne dotée d'une formation supérieure à minima Bac+2 (commerce/restauration/métiers de bouche ou équivalent). Si en plus, vous êtes un négociateur capable de trouver le parfait équilibre entre le goût de la satisfaction client et la rentabilité, que vous avez le sens des affaires aussi aiguisé qu'un couteau de Boucher et faim de succès dans le secteur de l'alimentaire, c'est encore mieux ! Et ce qui compte, c'est aussi partager l'état d'esprit du Groupe Pomona. Car nos collaborateurs sont passionnés, engagés et ont un vrai sens du collectif. Et chez nous, votre personnalité est essentielle ! Alors, vous vous y voyez ?

Bon à savoir :

- Devenir Conseiller commercial H/F, c'est faire 35h/semaine
- C'est du lundi au vendredi avec une demi-journée non travaillée.
- C'est avoir un poste dynamique.
- C'est du challenge et du travail en équipe.
- C'est être l'interlocuteur privilégié de ses clients.
- Et enfin c'est bénéficier d'une rémunération attractive : salaire fixe 1800 à 2000€ selon profil + 13ème mois (sous forme de prime conventionnelle) + intéressement + participation + tarifs préférentiels + activités CSE.

Organisme employeur

Groupe Pomona

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE FRUITS
ET LÉGUMES

Lieu du poste

37261, TOURS, TOURS, France

Date de publication

27 septembre 2025 à 09:04

Valide jusqu'au

27.10.2025