



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-cdi-dpt-31-f-h>

Conseiller Commercial – CDI – Dpt 31 F/H

Description

Fibre commerciale, exigence et goût du challenge sont des mots qui vous parlent ? L'empathie fait partie de vos principales qualités ? Vous souhaitez exercer un métier salarié tout en bénéficiant d'une grande autonomie ? Venez le faire avec nous !

Devenir Conseiller Commercial, c'est contribuer chaque jour à une mission inspirante « Agir pour le progrès humain en protégeant ce qui compte » en accompagnant vos clients dans tous les événements importants de leur vie.

C'est également construire votre propre parcours professionnel tout en étant aidé par un réseau d'assurance historique.

Vos principales missions :

Développer sur votre zone géographique votre portefeuille clients sur des marchés en forte croissance auprès de tous types de clientèles.

Organiser votre activité commerciale et vos déplacements en toute autonomie.

Réaliser des diagnostics de protection sociale et patrimoniale.

Apporter votre expertise pour proposer les solutions adaptées à nos clients.

Fidéliser vos clients par une relation de confiance durable et un accompagnement de qualité à chaque moment de leur vie.

Les plus du métier :

Une formation initiale certifiante et rémunérée et des formations continues.

Une intégration au sein d'une équipe dynamique et l'accompagnement d'un expert technique et commercial.

Un environnement digital facilitant la relation client.

Une rémunération moyenne annuelle brute dynamique (fixe + variable déplafonné) : 34 700 euros (N+1 selon profil) ainsi qu'un véhicule de fonction et les avantages d'un grand Groupe.

La notoriété d'un réseau unique en France.

Qualifications

Vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente ou la relation client.

Organisme employeur

Dogfinance

Type de poste

Temps plein

Secteur

PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste

31005, ALAN, ALAN, France

Date de publication

16 septembre 2024 à 09:01

Valide jusqu'au

16.10.2024

Vous avez l'esprit d'équipe et appréciez pour autant de travailler de manière autonome.

Vous êtes dynamique et avez un goût prononcé pour la négociation et le challenge.

Vous rejoignez une entreprise très attachée à la qualité de vie au travail de ses salariés et qui offre de nombreux avantages collaborateurs (participation, intéressement, travail hybride, offres liées à la santé, à la vie quotidienne, à la qualité de vie au travail, etc.).

Vous bénéficieriez de nombreuses perspectives de carrière dans un environnement stimulant.

Vous serez récompensé(e) de votre performance par une rémunération non plafonnée.

Vous suivrez une formation initiale AXA vous permettant d'obtenir une habilitation de la Fédération Française des Sociétés d'Assurances pour la vente de produits d'assurance.

Rencontrons-nous !

Victime ou témoin, en cas de discrimination, vous pouvez adresser vos signalements et/ou alertes discrimination à :
xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx

Compétences informatiques

Négociation