



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-f-h-36>

Conseiller commercial F/H

Description

Conseiller-ère commercial-e en solutions de communication (H/F)

CDI – Troyes

Vous souhaitez accompagner la réussite des entreprises de votre territoire ? Rejoignez Rossel Conseil Médias Est à Troyes !

Vous conseillez et accompagnez les clients de votre secteur dans toutes leurs démarches de communication, de la prospection à la fidélisation, en proposant des solutions cross-média adaptées à leurs besoins.

Missions principales :

- Prospection terrain et téléphonique,
- Conseil personnalisé et proposition de solutions sur-mesure,
- Suivi commercial et fidélisation,
- Travail en équipe et participation aux projets collectifs.

Nous vous proposons une intégration et formation :

- **Parcours d'intégration**
À votre arrivée, vous bénéficierez d'une formation complète sur les produits et l'outil CRM afin de faciliter votre prise de poste.
- **Accompagnement**
La part variable de la rémunération est garantie à 100 % pendant les 3 premiers mois, quel que soit votre niveau d'atteinte des objectifs.

Avantages et rémunération

- Salaire de base : 22 200 € à 24 000 € brut annuel (selon expérience)

Primes mensuelles :

- Prime quantitative : jusqu'à 560 € brut/mois (en fonction de l'atteinte des objectifs)
- Prime qualitative : 200 € brut/mois
- Garantie de la part variable : durant les 3 premiers mois, la part variable est garantie à 100 % (soit 760 € brut/mois sur cette période)

Avantages sociaux

- Titre-restaurant : 7,30 € par jour travaillé (avec une prise en charge de 3,87 € par l'employeur)
- Mutuelle d'entreprise prise en charge à 66 % par l'employeur

Moyens mis à disposition

Organisme employeur

GLOBAL EST MEDIAS

Type de poste

Temps plein

Secteur

RÉGIE PUBLICITAIRE DE MÉDIAS

Lieu du poste

10387, TROYES, TROYES, France

Date de publication

4 mars 2026 à 16:06

Valide jusqu'au

02.04.2026

- Véhicule de société pour les déplacements professionnels et domicile/travail
- Matériel informatique (ordinateur portable) et téléphone mobile fournis

Organisation du travail

- Possibilité de télétravail ponctuel

Qualifications

Vous aimez entreprendre et conseiller ? Votre énergie nous intéresse !

- Bac+2/3 en commerce avec expérience réussie en vente BtoB,
- Goût du terrain, autonomie et sens du client,
- Maîtrise des outils numériques, CRM et bureautique,
- **Déplacements fréquents dans le cadre de la fonction.**