



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-f-h-37>

## Conseiller commercial F/H

### Description

**Conseiller-ère commercial-e en solutions de communication (H/F)**  
CDI – Charleville-Mézières

**Envie de booster la visibilité des entreprises locales ? Rejoignez Rossel Conseil Médias Est à Charleville-Mézières !**

Vous intégrez l'équipe locale afin de développer et fidéliser un portefeuille d'entreprises, en leur proposant des **solutions de communication** sur-mesure (print, digital, radio, TV, évènementiel).

### Missions principales :

- Prospection active (terrain et téléphone), prise de rendez-vous,
- Conseil, élaboration de plans médias, négociation commerciale,
- Suivi global de la relation client,
- Participation à la dynamique collective de l'équipe.

### Nous vous proposons une intégration et formation :

- **Parcours d'intégration**  
À votre arrivée, vous bénéficierez d'une formation complète sur les produits et l'outil CRM afin de faciliter votre prise de poste.
- **Accompagnement**  
La part variable de la rémunération est garantie à 100 % pendant les 3 premiers mois, quel que soit votre niveau d'atteinte des objectifs.

### Avantages et rémunération

- Salaire de base : **22 200 € à 24 000 € brut annuel** (selon expérience)

Primes mensuelles :

- Prime quantitative : jusqu'à **560 € brut/mois** (en fonction de l'atteinte des objectifs)
- Prime qualitative : **200 € brut/mois**
- Garantie de la part variable : durant les 3 premiers mois, la part variable est garantie à 100 % (soit **760 € brut/mois** sur cette période)

### Avantages sociaux

- Titre-restaurant : 7,30 € par jour travaillé (avec une prise en charge de 3,87 € par l'employeur)
- Mutuelle d'entreprise prise en charge à 66 % par l'employeur

### Moyens mis à disposition

**Organisme employeur**  
GLOBAL EST MEDIAS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
RÉGIE PUBLICITAIRE DE MÉDIAS

**Lieu du poste**  
08105, CHARLEVILLE MEZIERES,  
CHARLEVILLE MEZIERES, France

**Date de publication**  
4 mars 2026 à 16:07

**Valide jusqu'au**  
21.03.2026

- Véhicule de société pour les déplacements professionnels et domicile/travail
- Matériel informatique (ordinateur portable) et téléphone mobile fournis

### **Organisation du travail**

- Possibilité de télétravail ponctuel

### **Qualifications**

#### **Commerce et conseil sont dans votre ADN ?**

- Diplôme en commerce (Bac+2/3 minimum) et première expérience BtoB souhaités,
- Goût du challenge, forte capacité de prospection et sens du service,
- Aisance avec les outils digitaux, CRM et bureautique,
- **Déplacements fréquents dans le cadre de la fonction.**