



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-f-h-7>

Conseiller commercial F/H

Description

Description de l'entreprise

Qui sommes-nous ?

Avec plus de 67 millions de clients et un chiffre d'affaires de 75,8 milliards d'euros, Generali est l'un des leaders de l'assurance et de la gestion d'actifs dans le monde. Assureur responsable, nous plaçons la durabilité au cœur de notre stratégie.

Notre Direction

Notre Réseau Salarié est composé de Conseillers Commerciaux et de Managers de proximité, répartis dans toute la France, dont le rôle est d'accompagner et de protéger les personnes. Nous commercialisons, auprès des particuliers (familles et seniors) et des Travailleurs Non-Salariés (professionnels), des solutions d'assurances adaptées et personnalisées concernant la retraite, l'épargne, la transmission du patrimoine, la santé et la protection de leurs biens. Nous nous appuyons notamment sur de nombreux outils digitaux mêlant intelligence artificielle et datas afin d'assurer un suivi personnalisé pour nos assurés et futurs assurés.

Engagé en faveur de l'égalité des chances, Generali étudie avec la plus grande attention les candidatures de personnes en situation de handicap et leurs éventuels besoins spécifiques.

Avantages :

RTT

Mutuelle

Intéressement

Téléphone de fonction

Chèques cadeaux

Missions

Vos missions

Rattaché(e) à la Direction de la Distribution de Generali France, vous nous rejoignez en qualité de Conseiller(e) Commercial(e) itinérant(e) au sein d'une équipe à taille humaine (10 à 12 collaborateurs). Ce poste nécessite des déplacements courts et fréquents.

En vous appuyant sur nos outils et votre talent commercial, vous mènerez deux missions principales au quotidien :

Organisme employeur

Bizzéo

Type de poste

Temps plein

Secteur

PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste

08105, CHARLEVILLE MEZIERES,
CHARLEVILLE MEZIERES, France

Date de publication

27 décembre 2024 à 12:10

Valide jusqu'au

26.01.2025

Conquérir de nouveaux prospects sur votre zone de chalandise grâce à votre aisance relationnelle et votre tissu local

Développer et fidéliser un portefeuille de clients existants sur un secteur géographique à proximité de votre domicile

Nous rejoindre, c'est la possibilité de :

Relever de nombreux challenges

Etre autonome dans l'organisation de son activité commerciale et de son temps de travail

Bénéficier d'une rémunération très attractive et de nombreux avantages* : 3717 euros brut mensuel en moyenne les premiers mois

Développer ses compétences grâce à une politique de formation étendue et du coaching personnalisé

De nombreuses possibilités d'évolution au sein du Groupe Generali

Se nourrir des différences de chacun et mener des actions concrètes en faveur de la diversité, l'équité et l'inclusion

S'engager au sein de notre fondation The Human Safety Net, pour soutenir les personnes vulnérables et participer à l'impact positif que nous générons.

*La rémunération indiquée correspond à la moyenne perçue au sein du réseau commercial et comprend le fixe , les frais professionnels, les commissions non plafonnées et les différentes primes. Vous pouvez bénéficier également des avantages sociaux tels que des chèques cadeaux du CSE, des avantages sur les contrats, des chèques vacances, une prévoyance, une complémentaire santé, la participation légale, l'intéressement, etc.

Qualifications

Profil recherché

Savoir-être commercial

Une ou plusieurs expériences réussies

Goût du challenge et culture de la performance

Esprit d'équipe

Réseau relationnel local

Compétences

Prospection

Fidélisation

Conseil

Itinérant

Management