



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-formation-f-h>

Conseiller Commercial Formation F/H

Description

Vous assurez avec autonomie des missions variées et complètes dans l'interface entre votre hiérarchie, les entreprises et les étudiants.

A la fois :

Commercial : prospection et fidélisation des entreprises partenaires, dans l'objectif d'y accueillir et de former des candidats pour des périodes d'alternance et de stages, élaboration des dossiers d'alternance.

Recrutement : vous contribuez activement au recrutement des futurs étudiants et êtes force de proposition pour définir une stratégie optimale et contribuer à l'optimisation des actions engagées sur la formation. Vous participez aux actions de communication (porte-ouvertes, salons, session d'admission, forums, réseaux sociaux ...)

Conseiller en formation : en amont dans l'accompagnement des jeunes pour trouver une entreprise, puis dans le suivi de l'étudiant dans son entreprise lors de ses stages ou de son alternance et au sein de l'école.

Vie scolaire : De manière générale vous êtes une véritable interface opérationnelle avec la direction et Vous effectuez un reporting via des tableaux de bord d'activité et du CRM, participez à la mise à jour de données, à la gestion des offres d'emploi en alternance sur nos jobboards partenaires, gérez la planification des RDV Etudiants.

Qualifications

De formation supérieure (bac+2/3), vous justifiez d'une expérience sur un poste à forte implication commerciale et administrative. Vous avez connaissance des entreprises et de leurs enjeux économiques, votre sens commercial et votre personnalité feront la différence.

Développeur commercial, sens de l'organisation, de négociation et d'écoute. Capacité à conclure une vente. Capacité à établir un relationnel de qualité avec les étudiants/parents et les professionnels/entreprises. Goût du challenge, dynamisme et force de proposition. Sensibilité à l'univers de la formation, bonne connaissance du monde professionnel. Goût pour le travail opérationnel, en autonomie et responsabilisant au sein d'une équipe.

Votre cadre de travail :

Dans un tout nouveau campus, nous vous offrons de réelles perspectives d'évolution au sein d'un groupe reconnu porté vers le succès, une rémunération composée d'un fixe et d'une partie variable, dans un environnement alliant convivialité et culture du résultat.

Organisme employeur
EDUSERVICES

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
69389, LYON 09, LYON, France

Salaire de base
30000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication
6 juillet 2025 à 13:03

Valide jusqu'au
05.08.2025

- CDI Temps plein
- Rémunération annuelle 30-35k€ selon profil (fixe + variable)
- Mutuelle – Carte Restaurant
- DISPONIBILITE RAPIDE