



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-itinerant-particuliers-f-h-5>

## Conseiller Commercial Itinérant Particuliers F/H

### Description

Vous êtes conseiller commercial F/H dans l'assurance de personne ? Ce poste est fait pour vous !

Je suis Consultante chez Fed Finance Assurance, cabinet entièrement dédié à l'intérim et au recrutement des métiers de l'Assurance et de la Protection Sociale, et je recherche pour l'un de mes clients basé à Reims :

Conseiller Commercial Itinérant Particuliers H/F en CDI.

Mon client est une mutuelle qui se concentre sur l'épargne, la retraite et la prévoyance, tout en étant indépendante et comporte plus de 450 collaborateurs. Elle offre ses services à plus de 300 000 adhérents pour la gestion de leur patrimoine et gère un portefeuille de plus de 10 milliards d'euros d'encours.

Vous êtes prêt à relever des nouveaux défis ? Alors ce poste est peut-être fait pour vous !

Votre mission :

En tant que conseiller commercial mutualiste F/H, vous intervenez sur un secteur défini. A votre arrivée, un portefeuille de clients particuliers vous sera confié. Vous aurez également une formation de 6/8 semaines au siège. Vous serez accompagné(e) par le responsable de la zone au cours de cette formation technique et pratique. Ainsi, vos principales missions sont les suivantes :

- Vous assurez la promotion et la vente des produits de la mutuelle auprès des prospects et adhérents, tout en respectant la démarche conseil définie par la Mutuelle ;
- Vous développez activement le portefeuille en réalisant des actions de prospection régulières et ciblées, conformément aux directives internes (pas de prospection dans le dur) ;
- Vous organisez vos rendez-vous avec les prospects et adhérents, en optimisant vos déplacements afin d'en maximiser la rentabilité, conformément aux recommandations de votre hiérarchie ;
- Vous atteignez les objectifs commerciaux fixés par la Direction en termes de chiffre d'affaires, de rendez-vous et de ventes multi-produits (épargne, retraite et prévoyance) ;
- Vous maintenez un suivi constant des adhérents, les informant sur leurs garanties et les évolutions législatives, tout en leur proposant des solutions adaptées à leurs besoins ;
- Vous participez aux événements commerciaux (réunions, salons, foires) dans votre secteur et en assurez le suivi rigoureux.

### Qualifications

### Organisme employeur

Fed Finance Assurances

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

AUTRES ASSURANCES

### Lieu du poste

51454, REIMS, REIMS, France

### Salaire de base

32000 € - **Salaire de base**  
34000 €

### Date de publication

25 octobre 2024 à 15:02

### Valide jusqu'au

24.11.2024

Votre profil :

Vous avez déjà une première expérience réussie dans la vente ou le développement commercial.

Vous connaissez les produits d'assurance de personnes.

Vous aimez travailler en équipe tout en étant capable de gérer vos missions de manière autonome.

Vous êtes dynamique, avec un fort attrait pour la négociation et les défis.

Vous appréciez le contact direct avec les adhérents et aimez aller à leur rencontre.

Nous vous proposons : d'intégrer une belle structure reconnue dans l'assurance de personne.

Mais aussi de nombreux avantages :

- Une rémunération de 32k€ à 34k€ selon profil et un variable moyen de 20k€/an
- 25 CP la première année, puis 28 CP après 1 an
- Voiture de fonction, carte essence
- 22 RTT
- Participation/intéressement 7k€ et abondement de 3.5k€
- Prime vacances, chèque cadeaux
- Ticket Restaurant, pris en charge à 60%
- Mutuelle et prévoyance
- PEE
- Prime collective

Télétravail : 1 jour par semaine après la période d'essai

Si votre profil correspond, nous échangerons par téléphone afin de faire le point sur votre parcours et votre projet professionnel. Nous validerons ensemble si le poste correspond également à vos critères, à vos aspirations. Si tel est le cas, nous nous rencontrerons dans un premier temps, puis un rendez-vous sera organisé avec votre le service recrutement de mon client et votre futur responsable.