



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-marche-immobilier-f-h-4>

Conseiller commercial marché immobilier F/H

Description

Conseiller-ère commercial-e en solutions de communication – Marché immobilier (H/F)

CDI – Reims (mobilité Marne, Aisne, Ardennes)

Rejoignez une agence conseil médias innovante et spécialisée pour donner un vrai sens à votre carrière commerciale dans l'immobilier !

Vos missions

Vous souhaitez relever un nouveau défi au sein d'une équipe dynamique où l'autonomie et l'innovation sont valorisées ? Voici vos futures responsabilités :

- Prospecter, développer et déployer des solutions de communication omnicanales (print, web, mobile, events) auprès de clients professionnels du secteur immobilier ;
- Développer l'activité commerciale grâce à votre portefeuille de clients et de prospects ;
- Conseiller et proposer des offres adaptées en analysant les besoins des annonceurs ;
- Être force de proposition pour des solutions sur mesure et établir une relation durable de confiance ;
- Gérer le cycle commercial complet, de la détection du besoin à la signature et au suivi de la prestation ;
- Participer à la croissance de votre marché en atteignant vos objectifs.

Rémunération et avantages

- La rémunération comprend : Une base fixe annuelle brute comprise entre **22 200 € et 24 000 €** (selon expérience). À cela s'ajoutent :

Des primes mensuelles variables :

- Prime quantitative : de 560 € jusqu'à 100 % de la base mensuelle selon les objectifs atteints,
- Prime qualitative fixe de 200 €.
- Véhicule de société, ordinateur portable, smartphone fournis
- Lieu : basé à Reims, déplacements Marne/Aisne/Ardenne

Conditions de travail : Statut : Agent de maîtrise en CDI

- **Télétravail :** ponctuel possible

Qualifications

Dynamique et passionné-e, vous avez déjà relevé avec succès des défis

Organisme employeur

GLOBAL EST MEDIAS

Type de poste

Temps plein

Secteur

RÉGIE PUBLICITAIRE DE MÉDIAS

Lieu du poste

51454, REIMS, REIMS, France

Date de publication

4 mars 2026 à 16:06

Valide jusqu'au

02.04.2026

commerciaux. Vous faites preuve d'adaptabilité, de réactivité et d'un excellent relationnel.

- Expérience commerciale demandée (idéalement BtoB ou en vente de services)
- Sens du conseil, créativité, capacité d'analyse et d'écoute
- Aisance en informatique
- Connaissance du marché immobilier ou de la communication/médias serait un atout
- Capacité à vous déplacer dans le cadre professionnel