



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-terrain-f-h-5>

## Conseiller commercial terrain F/H

### Description

Notre client est une entreprise à taille humaine, nous sommes spécialisés dans la protection des biens et des personnes des artisans et commerçants du secteur alimentaire.

Nous recrutons un(e) :

**Conseiller commercial terrain h/f)**

**CDI – LAON (02) – 27/38Keuro**

Vos missions :

- **Prospecter activement sur le terrain** auprès des commerçants et artisans du secteur alimentaire
- **Fidéliser et développer le portefeuille existant** en assurant un suivi régulier.
- Vérifier la conformité des contrats avec les besoins des sociétaires et les règles de souscription en vigueur.
- **Animer un réseau d'apporteurs d'affaires** pour stimuler les opportunités commerciales.
- Participer aux salons professionnels pour élargir votre réseau et développer l'activité.
- Travailler en étroite collaboration avec votre binôme sédentaire pour favoriser la cohésion de l'équipe.

Une formation initiale de 3 mois est prévue : la première semaine se déroule au Siège social, suivie d'un module e-learning interactif à l'agence, avec l'accompagnement d'un formateur interne.

### Qualifications

Vous êtes issu(e) d'une formation Bac+2 à dominante commerciale et **justifiez d'une première expérience similaire et dans le secteur bancaire ou**

**assurantiel ( critère obligatoire) .** Vous vous intéressez à la protection des professionnels, des salariés, des retraités et de leur famille. Organisé(e), proactif(ve) et à l'aise dans la communication, vous savez prendre des initiatives et vous adapter.

**Malheureusement, nous ne pourrions pas retenir votre candidature pour ce poste si vous n'avez pas d'expérience dans le secteur assurantiel.** Il s'agit d'une exigence spécifique de notre client à laquelle nous ne pouvons pas déroger.

**Cadre contractuel et avantages :**

- **Mutuelle prise en charge à 100 %** pour vous et votre famille
- **Titres-restaurants**
- **Épargne salariale attractive** : Plan d'Épargne Entreprise (PEE) et Plan d'Épargne Retraite Collectif (PERCO)
- **Comité Social et Économique (CSE)** avec divers avantages
- **Un équilibre vie pro/perso** : 9 jours de RTT et 28 jours ouvrés de congés payés
- Home office
- Primes commerciales, individuelles et/ou collectives, pouvant atteindre jusqu'à 12 000 euro bruts annuels, en fonction de l'atteinte des objectifs commerciaux de l'année précédente (N-1)

**Processus de recrutement :**

NEXTGEN RH vous accompagne également tout au long du processus de recrutement à travers une **approche fondamentalement humaine**.

- 1/ Échange téléphonique avec votre chargé(e) de recrutement
- 2/ Entretien physique ou visio avec votre chargé(e) de recrutement
- 3/ Entretien avec notre client.

**Ce recrutement est urgent, nous attendons avec impatience votre candidat**

**Organisme employeur**  
NEXTGEN RH

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
02408, LAON, LAON, France

**Salaire de base**  
27000 € - **Salaire de base**  
38000 €

**Date de publication**  
27 octobre 2025 à 12:05

**Valide jusqu'au**  
26.11.2025