



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-terrain-f-h-6>

Conseiller commercial terrain F/H

Description

Contexte du recrutement

Notre client est une entreprise à taille humaine, spécialisé dans la protection des biens et des personnes, des artisans et commerçants du secteur alimentaire. Dans le cadre d'une création de poste nous recrutons un(e) :

Conseiller commercial terrain h/f)

CDI – Secteur Savoie (73) – 27/38Keuro

Sous la responsabilité du chef d'agence, vous rejoignez une équipe de 3 à 4 personnes et travaillez en binôme avec le commercial sédentaire. Dans ce cadre, vos missions sont de :

- **Prospecter activement sur le terrain** auprès des commerçants et artisans du secteur alimentaire.
- **Fidéliser et développer le portefeuille existant** en assurant un suivi régulier.
- Vérifier la conformité des contrats avec les besoins des sociétaires et les règles de souscription en vigueur.
- **Animer un réseau d'apporteurs d'affaires** pour stimuler les opportunités commerciales.
- Participer aux salons professionnels pour élargir votre réseau et développer l'activité.
- Travailler en étroite collaboration avec votre binôme sédentaire pour favoriser la cohésion de l'équipe.

Une formation initiale de 3 mois est prévue : la première semaine se déroule au Siège Social, suivie d'un module e-learning interactif à l'agence, avec l'accompagnement d'un formateur interne.

Organisme employeur

NEXTGEN RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

73011, ALBERTVILLE,
ALBERTVILLE, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
34000 €

Date de publication

23 décembre 2025 à 12:02

Valide jusqu'au

22.01.2026

Qualifications

Vous êtes issu(e) d'une formation Bac+2 à dominante commerciale et **justifiez d'une expérience dans le secteur assurantiel (critère obligatoire)** . Doté(e) d'un **fort tempérament commercial**. Vous vous intéressez à la protection des professionnels, des salariés, des retraités et de leur famille. Organisé(e), proactif(ve) et à l'aise dans la communication, vous savez prendre des initiatives et vous adapter.

Malheureusement, nous ne pourrons pas retenir votre candidature pour ce poste si vous n'avez pas d'expérience dans le secteur assurantiel. Il s'agit d'une exigence spécifique de notre client à laquelle nous ne pouvons pas déroger.

Cadre contractuel et avantages :

- **Mutuelle prise en charge à 100 %** pour vous et votre famille
- **Titres-restaurants**
- **Épargne salariale attractive** : Plan d'Épargne Entreprise (PEE) et Plan d'Épargne Retraite Collectif (PERCO)
- **Comité Social et Économique (CSE)** avec divers avantages
- **Un équilibre vie pro/perso** : 9 jours de RTT et 28 jours ouvrés de congés payés

Peuvent se rajouter des primes commerciales, individuelles et/ou collectives, pouvant atteindre jusqu'à 12 000 euro bruts annuels, en fonction de l'atteinte des objectifs commerciaux de l'année précédente (N-1)

Processus de recrutement :

NEXTGEN RH vous accompagne également tout au long du processus de recrutement à travers une **approche fondamentalement humaine**.

- 1/ Échange téléphonique avec votre chargé(e) de recrutement
- 2/ Entretien physique ou visio avec votre chargé(e) de recrutement
- 3/ Entretien avec notre client.