



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-terrain-f-h-8>

Conseiller commercial terrain F/H

Description

Contexte du recrutement

Dans le cadre de nos recrutements récurrents pour le secteur, nous recherchons régulièrement de nouveaux talents pour notre client, une entreprise à taille humaine spécialisée dans la protection des biens et des personnes pour les artisans et commerçants du secteur alimentaire.

Dans le cadre d'une création de poste nous recrutons un(e) :

Conseiller commercial terrain h/f)

CDI -Clermont-Ferrand (63) – 30/36Keuro

Sous la responsabilité du chef d'agence, vous rejoignez une équipe de 3 à 4 personnes et travaillez en binôme avec le commercial sédentaire. Dans ce cadre, vos missions sont de :

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients en assurant un suivi commercial de qualité ;
- Analyser les besoins des clients et leur proposer des solutions personnalisées en matière d'assurance ;
- Participer à la mise en place d'actions marketing et commerciales pour accroître la visibilité de l'agence ;
- Assurer un reporting régulier de votre activité et des résultats obtenus.

Une formation initiale de 3 mois est prévue : la première semaine se déroule au Siège Social, suivie d'un module e-learning interactif à l'agence, avec l'accompagnement d'un formateur interne.

Qualifications

Vous êtes issu(e) d'une formation Bac+2 à dominante commerciale et **justifiez d'une première expérience similaire et dans le secteur bancaire ou assurantiel (critère obligatoire)**. Vous vous intéressez à la protection des professionnels, des salariés, des retraités et de leur famille. Organisé(e), proactif(ve) et à l'aise dans la communication, vous savez prendre des initiatives et vous adapter.

Organisme employeur

NEXTGEN RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

63113, CLERMONT FERRAND,
CLERMONT FERRAND, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication

23 décembre 2025 à 12:03

Valide jusqu'au

22.01.2026

Malheureusement, nous ne pourrons pas retenir votre candidature pour ce poste si vous n'avez pas d'expérience dans le secteur assurantiel. Il s'agit d'une exigence spécifique de notre client à laquelle nous ne pouvons pas déroger.

Cadre contractuel et avantages :

- **Mutuelle prise en charge à 100 %** pour vous et votre famille
- **Titres-restaurants**
- **Épargne salariale attractive** : Plan d'Épargne Entreprise (PEE) et Plan d'Épargne Retraite Collectif (PERCO)
- **Comité Social et Économique (CSE)** avec divers avantages
- **Un équilibre vie pro/perso** : 9 jours de RTT et 28 jours ouvrés de congés payés
- Home office
- Primes commerciales, individuelles et/ou collectives, pouvant atteindre jusqu'à 12 000 euro bruts annuels, en fonction de l'atteinte des objectifs commerciaux de l'année précédente (N-1)

Processus de recrutement :

NEXTGEN RH vous accompagne également tout au long du processus de recrutement à travers une **approche fondamentalement humaine**.

- 1/ Échange téléphonique avec votre chargé(e) de recrutement
- 2/ Entretien physique ou visio avec votre chargé(e) de recrutement
- 3/ Entretien avec notre client.

Ce recrutement est urgent, nous attendons avec impatience votre candidature.