



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-vehicules-neufs-occasions-f-h>

## Conseiller commercial Véhicules neufs & occasions F/H

### Description

- Développer et fidéliser un portefeuille clients pour les véhicules neufs et d'occasion
- Assurer la prospection de nouveaux clients à travers divers canaux de communication
- Négocier les conditions de vente tout en garantissant la satisfaction du client
- Conseiller les clients sur le choix des véhicules en fonction de leurs besoins
- Assurer un suivi rigoureux des dossiers clients et des transactions
- Collaborer avec l'équipe commerciale pour atteindre les objectifs de vente
- Participer aux événements promotionnels et salons automobiles
- Analyser le marché et la concurrence pour adapter les stratégies de vente

### Qualifications

- Minimum de 3 ans d'expérience en tant que conseiller commercial dans le secteur automobile
- Excellentes compétences en négociation et en prospection
- Capacité à établir et entretenir des relations solides avec les clients
- Connaissance approfondie des véhicules neufs et d'occasion
- Esprit d'équipe et capacité à travailler de manière autonome
- Orientation résultats avec un fort sens du service client
- Bonnes compétences en communication verbale et écrite
- Maîtrise des outils informatiques de gestion commerciale

**Organisme employeur**  
Groupe Maurin

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
COMMERCE DE VOITURES ET  
DE VÉHICULES AUTOMOBILES  
LÉGERS

**Lieu du poste**  
13001, AIX EN PROVENCE, AIX  
EN PROVENCE, France

**Date de publication**  
1 octobre 2025 à 11:04

**Valide jusqu'au**  
31.10.2025