



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-commercial-vehicules-neufs-occasions-f-h>

Conseiller commercial Véhicules neufs & occasions F/H

Description

- Développer et fidéliser un portefeuille clients pour les véhicules neufs et d'occasion
- Assurer la prospection de nouveaux clients à travers divers canaux de communication
- Négocier les conditions de vente tout en garantissant la satisfaction du client
- Conseiller les clients sur le choix des véhicules en fonction de leurs besoins
- Assurer un suivi rigoureux des dossiers clients et des transactions
- Collaborer avec l'équipe commerciale pour atteindre les objectifs de vente
- Participer aux événements promotionnels et salons automobiles
- Analyser le marché et la concurrence pour adapter les stratégies de vente

Qualifications

- Minimum de 3 ans d'expérience en tant que conseiller commercial dans le secteur automobile
- Excellentes compétences en négociation et en prospection
- Capacité à établir et entretenir des relations solides avec les clients
- Connaissance approfondie des véhicules neufs et d'occasion
- Esprit d'équipe et capacité à travailler de manière autonome
- Orientation résultats avec un fort sens du service client
- Bonnes compétences en communication verbale et écrite
- Maîtrise des outils informatiques de gestion commerciale

Organisme employeur
Groupe Maurin

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE VOITURES ET
DE VÉHICULES AUTOMOBILES
LÉGERS

Lieu du poste
13001, AIX EN PROVENCE, AIX
EN PROVENCE, France

Date de publication
1 octobre 2025 à 11:04

Valide jusqu'au
31.10.2025