



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-immobilier-transaction-f-h-2>

Conseiller Immobilier Transaction F/H

Description

Au sein de Square Habitat Atlantique Vendée pour ce poste, vous embarquerez dans un réseau d'agences immobilières de plus de 50 agences. Présent sur tous les métiers de l'intermédiation immobilière, Square Habitat intervient pour répondre aux besoins de nos clients : transaction vente de neuf et d'ancien, transaction locative, location vacances et administration de biens (Syndic et Gestion locative).

Pour accompagner notre développement, nous recrutons à l'agence de **SAINT HERBLAIN**:

un(e) Conseiller immobilier Transaction

Poste à pourvoir en CDI dès que possible

Vous rejoindrez une équipe ambitieuse et aurez pour mission de commercialiser les offres de services immobiliers, tout en développant une relation d'excellence avec notre clientèle.

- Vous êtes identifié(e) comme l'expert immobilier de votre secteur auprès des habitants et vous êtes présent sur le terrain pour prospecter
- Véritable conseiller(ère), vous réalisez des découvertes approfondies des projets de vie de vos clients vendeurs et acquéreurs
- Vous réalisez des estimations de biens pour vos clients vendeurs
- Vous mettez en valeur les biens de vos clients et assurez leurs promotions (photos, rédaction et diffusion d'annonces sur internet...)
- Vous accompagnez les acquéreurs dans leurs recherches et leur proposez les biens en adéquation entre leurs projets de vie et leur capacité de financement
- Vous accompagnez vos clients tout au long du processus de vente / achat (formalités administratives et juridiques, suivi du dossier de financement,

Organisme employeur

SQUARE HABITAT ATLANTIQUE
VENDÉE

Type de poste

Temps plein

Secteur

AGENCES IMMOBILIÈRES

Lieu du poste

44162, ST HERBLAIN, ST
HERBLAIN, France

Salaire de base

22000 € - **Salaire de base**
58000 €

Date de publication

3 septembre 2024 à 09:01

Valide jusqu'au

03.10.2024

coordination des parties...) jusqu'à la signature de l'acte chez le notaire

- Vous animez votre réseau local de prescripteurs (commerçants, notaires, associations, animations locales...) et favorisez les synergies avec les agences bancaires du Crédit Agricole

Pour mener à bien toutes ces missions, vous travaillez en autonomie et n'êtes jamais seul. Vous pourrez vous appuyer sur votre équipe, nos services support ainsi que votre manager.

LES 3 BONNES RAISONS POUR NOUS REJOINDRE

- **Un environnement basé sur le bien-être & l'humain** : une organisation du travail prônant la confiance et l'autonomie, des relations de travail conviviales et une sérénité au quotidien.
- **Un accompagnement pour monter en compétence**, avec un parcours de formation associé
- **L'appartenance au groupe Crédit Agricole**, fort d'une notoriété nationale basée sur son savoir-faire, son éthique et l'accompagnement de ses clients.

PARCOURS DE RECRUTEMENT

1. Etude de votre candidature
2. Entretien téléphonique
3. Echange avec votre futur manager et avec notre directeur de secteur

Qualifications

Les qualités que nous recherchons pour ce poste :

- Avec ou sans expérience dans l'immobilier, nous recherchons avant tout des personnes motivées et ayant le goût du challenge et le sens de la satisfaction client
- Audacieux(ce) et prêt(e) à pousser toutes les portes, vous êtes reconnu(e) pour votre tempérament commercial et vos qualités d'écoute et d'empathie
- Pour réussir dans ce métier, votre rigueur, votre excellent relationnel et votre pugnacité seront vos meilleurs atouts.

Si vous êtes en situation de handicap et que vous vous reconnaissez dans ce poste, n'hésitez pas à nous contacter.