



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-immobilier-transaction-f-h>

Conseiller immobilier transaction F/H

Description

Square Habitat, c'est le réseau d'agences immobilières du Crédit Agricole composé de plus de 500 agences en France. Rejoindre Square Habitat, c'est intégrer une communauté de 3200 Femmes et Hommes, passionnés, bienveillants, responsables et talentueux, qui ont à cœur la réussite des projets immobiliers de nos clients.

Au sein de Square Habitat Bretagne pour ce poste, vous embarquerez dans un réseau d'agences immobilières de plus de 80 agences réparties sur la région Bretagne. Présent sur tous les métiers de l'intermédiation immobilière, Square Habitat intervient sur des missions variées pour répondre aux besoins de nos clients : transaction vente de neuf et d'ancien, transaction locative, location vacances et administration de biens (Syndic et Gestion locative).

DESCRIPTIF DU POSTE

Avec une forte ambition de croissance, Square Habitat se transforme pour accompagner le développement de ses activités, au service des besoins immobiliers des clients sur le territoire Bretagne. Dans ce contexte, nous recrutons pour notre agence SQUARE HABITAT implantée dans les bureaux du Crédit Agricole de **CARHAIX**.

un(e) Conseiller immobilier transaction

Poste à pourvoir en CDI dès que possible

Vous rejoindrez une équipe ambitieuse et aurez pour mission de commercialiser les offres de services immobiliers, en partenariat avec vos homologues bancaires. Votre objectif : développer une relation d'excellence avec notre clientèle.

- Vous êtes identifié(e) comme l'expert immobilier de votre secteur auprès des habitants du territoire
- Véritable conseiller(ère), vous réalisez des découvertes approfondies des projets de vie de vos clients vendeurs et acquéreurs

Organisme employeur

SQUARE HABITAT BRETAGNE

Type de poste

Temps plein

Secteur

AGENCES IMMOBILIÈRES

Lieu du poste

29024, CARHAIX PLOUGUER,
CARHAIX PLOUGUER, France

Salaire de base

24000 € - **Salaire de base**
64000 €

Date de publication

3 septembre 2024 à 09:01

Valide jusqu'au

03.10.2024

- Vous réalisez des estimations de biens pour les clients vendeurs
- Vous accompagnez les acquéreurs dans leurs recherches et leur proposez les biens en adéquation entre leurs projets de vie et leur capacité de financement
- Vous mettez en valeur les biens de vos clients et assurez leurs promotions (photos, rédaction et diffusion d'annonces sur internet...)
- Vous accompagnez vos clients tout au long du processus de vente / achat (formalités administratives et juridiques, suivi du dossier de financement, coordination des parties...) jusqu'à la signature de l'acte chez le notaire
- Vous animez votre réseau local de prescripteurs (commerçants, notaires, associations, animations locales...)

Pour mener à bien toutes ces missions, vous travaillez en autonomie et n'êtes jamais seul(e). Vous pourrez vous appuyer sur votre équipe, nos services support ainsi que votre manager.

LES 3 BONNES RAISONS POUR NOUS REJOINDRE

- **Un environnement basé sur le bien-être & l'humain** : une organisation du travail prônant la confiance et l'autonomie, des relations de travail conviviales et une sérénité au quotidien.
- **Un accompagnement pour monter en compétence**, avec un parcours de formation associé
- **L'appartenance au groupe Crédit Agricole**, fort d'une notoriété nationale basée sur son savoir-faire, son éthique et l'accompagnement de ses clients.

PARCOURS DE RECRUTEMENT

1. Etude de votre candidature
2. Entretien téléphonique
3. Echange avec votre futur manager et avec notre responsable ligne métier transaction

Qualifications

Les qualités que nous recherchons pour ce poste :

- Avec une première expérience réussie dans le secteur immobilier ou bancaire, nous recherchons avant tout des personnes motivées et ayant le goût du challenge et le sens de la satisfaction client
- Vous savez parler anglais afin de communiquer avec notre clientèle anglophone très présente sur le secteur
- Audacieux(ce) et prêt(e) à pousser toutes les portes, vous êtes reconnu(e) pour votre tempérament commercial et vos qualités d'écoute et d'empathie
- Pour réussir dans ce métier, votre rigueur, votre excellent relationnel et votre pugnacité seront vos meilleurs atouts.

Si vous êtes en situation de handicap et que vous vous reconnaissez dans ce poste, n'hésitez pas à nous contacter.