



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-patrimonial-clients-internationaux-f-h-2>

Conseiller patrimonial clients internationaux F/H

Description

En bref : CDI – Conseiller Patrimonial Clients Internationaux H/F – Banque étrangère – Paris – Télétravail – Package 60/65k€ selon profil

Adsearch recherche pour son partenaire, une banque étrangère basée à Paris, son nouveau **Conseiller Patrimonial Clients Internationaux H/F** en CDI.

Vos missions en tant que Conseiller Patrimonial Clients Internationaux H/F :

- Commercialiser l'ensemble des services et produits de Private Banking de la banque auprès de votre portefeuille de clients.
- Développer, fidéliser et animer un portefeuille de clients internationaux, en veillant à respecter la stratégie et la politique de l'entreprise.
- Gérer les demandes de financements immobiliers : montage des dossiers, préanalyse de faisabilité et vérification de la conformité avant transmission pour approbation.
- Assurer une mise à jour constante des informations clients (KYC) et appliquer les contrôles LCB/FT sur votre portefeuille afin de garantir le respect des réglementations en matière de sécurité financière.

Organisme employeur

Adsearch

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

75108, PARIS 08, PARIS, France

Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

26 octobre 2025 à 10:06

Valide jusqu'au

24.11.2025

Qualifications

VOTRE PROFIL :

Vous disposez d'une solide expérience en gestion de clientèle patrimoniale et internationale, avec une maîtrise des produits bancaires, de l'épargne, des financements et de la réglementation bancaire. Vous avez démontré vos capacités à développer et fidéliser un portefeuille exigeant, notamment dans un contexte international.

AVANTAGES :

- Rémunération : 60/65k€ selon profil + bonus 1 à 2 mois de salaire
- Télétravail 1 jour / semaine
- Ticket restaurant, remboursement Navigo et Mutuelle

LE PROCESSUS DE RECRUTEMENT :

- Premier entretien : avec notre consultant spécialisé
- Deuxième entretien : avec un responsable opérationnel sur site chez notre client
- Troisième entretien : avec le DRH de notre client

Besoin d'un nouveau challenge ? Postulez à cette offre afin que nous échangions sur vos perspectives !