



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-pi-tpe-f-h>

Conseiller PI TPE F/H

Description

Nous recrutons un conseiller PI TPE pour développer un portefeuille d'indépendants et d'entreprises de moins de 20 salariés sur le secteur de Vesoul. Vos missions principales :

Prospecter et fidéliser de nouveaux clients

Entretenir et développer des partenariats

Négocier et conclure des ventes

Participer aux manifestations de votre secteur

Avantages :

CDI Temps plein.

Vous travaillerez du lundi au vendredi sur une base hebdomadaire de 39 heures avec 24 RTT par an

Horaires flexibles. Avec télétravail

Statut technicien

Salaire fixe. Rémunération variable sur objectifs individuels.

Carte restaurant avec prise en charge à 60% par l'entreprise

Mutuelle / prévoyance entreprise. Epargne salariale avec abondement.

CSE avec de nombreux avantages (billetterie, chèques vacances...)

Perspectives de mobilité au sein du groupe AEMA.

Une voiture de fonction sera mise à votre disposition (avec une carte GR) pour vous rendre sur les nombreux lieux de rendez-vous.

Qualifications

Nous recherchons un candidat autonome, motivé, qui a une expérience confirmée d'au moins 2 ans dans le domaine de la vente.

L'adaptabilité à des environnements changeants et de bonnes compétences en communication sont des qualités essentielles. Une compréhension approfondie des techniques de vente est indispensable.

Organisme employeur

AESIO MUTUELLE

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ASSURANCES

Lieu du poste

70550, VESOUL, VESOUL, France

Salaire de base

28000 € - Salaire de base
35000 €

Date de publication

14 octobre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

13.11.2024

Vous serez également évalué sur les compétences suivantes :

La capacité à adapter les approches de vente en fonction des préoccupations des clients

L'aptitude à proscrire de nouveaux clients en utilisant différentes sources (réseaux sociaux, salons, partenariats...)

La capacité à négocier avec flexibilité des accords adaptés

L'aptitude au réseautage pour générer des leads et renforcer la notoriété

INFORMATIONS SUR LE PROCESSUS DE RECRUTEMENT

Si vous êtes désireux de relever de nouveaux défis, envoyez-nous votre CV avant le 06/09.

Votre candidature sera examinée par Ylynnna MAK qui est votre point de contact (LinkedIn) pour toute question.

Le candidat validé sera accompagné par une formation interne de 7 à 9 semaines au sein de notre école de formation à Lyon (présentiel).

Notre entreprise certifiée ISO 9001 « handi-accueillante » est attachée à la mixité et à la diversité.

Découvrez nos engagements