



<https://latribunelibre.com/emploi/conseiller-pme-f-h-3>

Conseiller PME F/H

Description

Nous recrutons un commercial dynamique sur le marché des entreprises (de 1 à 499 salariés) sur le département des Vosges secteur: Strasbourg. Vous serez en charge de développer et de fidéliser un portefeuille d'entreprises.

Vos principales missions sont :

Prospecter et développer votre portefeuille en proposant de la complémentaire santé, épargne et retraite collective.

Fidéliser votre portefeuille d'entreprises adhérentes

Entretenir et développer des partenariats avec votre réseau d'entreprises et vos prescripteurs implantés sur votre secteur géographique.

Participer à des manifestations de votre secteur (salon, forum...) et proposer des opérations de prévention et de promotion de la santé au bénéfice de leurs collaborateurs.

Assurer la vente par le biais des réseaux sociaux en pratiquant le « Social Selling ».

Avantages:

Vous travaillerez 39H avec 24 Jours de RTT

1 journée de télétravail/semaine.

Statut technicien

Salaire fixe.

Rémunération variable sur objectifs individuels.

Carte restaurant avec prise en charge à 60% par l'entreprise

Mutuelle / prévoyance entreprise.

Epargne salariale avec abondement

CSE avec de nombreux avantages (billetterie, chèques vacances...)

Perspectives de mobilité au sein du groupe AEMA.

Organisme employeur

AESIO MUTUELLE

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ASSURANCES

Lieu du poste

67482, STRASBOURG, STRASBOURG, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication

14 octobre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

13.11.2024

Qualifications

Nous recherchons un candidat motivé, qui a une expérience avérée en vente d'au moins 3 ans, capable de s'adapter à des environnements changeants et de communiquer efficacement auprès des interlocuteurs internes et externes. Vous serez évalué(e) sur ces compétences :

La capacité à établir des relations

La capacité à travailler de manière autonome et à atteindre ses objectifs de vente

L'organisation et la planification

La capacité à faire face au rejet et à persévérer

La négociation

La capacité d'analyse

Si vous êtes désireux de relever de nouveaux défis, envoyez-nous votre CV avant la date limite de candidature fixée au : 01/10

Votre candidature sera examinée par Ylynnna MAK qui est votre point de contact (LinkedIn) pour toute question.

Le candidat validé sera accompagné par une formation interne de 7 à 9 semaines au sein de notre école de formation à Lyon (présentiel).

Notre entreprise certifiée ISO 9001 « handi-accueillante » est attachée à la mixité et à la diversité.